



Перспективы есть

Сегодня все больше внимания уделяется развитию российского животноводства — государство активно пытается улучшить ситуацию. Мы решили посвятить данный номер состоянию этой отрасли в нашей стране. Картина получилась, с одной стороны нерадостная — поголовье мясного и молочного скота из года в год падает, российский мясной рынок занят импортной продукцией. Однако, для инвесторов, планирующих открывать производство и для уже работающих в животноводческой сфере предприятий, есть неплохие перспективы развития. Взять хотя бы ограничения на ввоз импортного мяса в Россию, а также огромный рынок сбыта, на котором практически нет отечественных производителей. Несколько лучше ситуация в птицеводстве — отрасль может похвастаться неплохими темпами роста, государство активно поддерживает эту сферу. Более подробно о ситуации в птицеводческой и животноводческой отраслях Вы можете узнать из исследований, которые подготовили аналитики для нашего журнала.

С уважением,
главный редактор
Ольга Рогачева

«Журнал Агробизнес»

№2 (03) 2010

Цена свободная

Учредитель:

ООО «Пресс-центр»

350000 г. Краснодар, ул. Фадеева, д. 429/1, офис 48

Главный редактор:

Ольга Рогачева

+7 961 5824458

olgar1@yandex.ru

Менеджер по рекламе:

Анастасия Исаенко

+7 918 1673737

Anayake89@yandex.ru

Авторы:

Р. Золотовицкий, Т. Толорая, Д. Ломовской, Р. Ласкин,

В. Малаканова, Д. Таран, А. Плугов, П. Криворучко,

Н. Небурчилова, С. Кононенко, И. Кононенко,

Н. Соколов, Ю. Харченко

Фотограф:

Александра Щипкова

Дизайнер:

Любовь Филиппова

Корректор:

Алиса Сафронова

Адрес редакции:

350000, г. Краснодар, ул. Фадеева, 429/1, офис 48.

Редакция не несет ответственности

за достоверность опубликованной рекламной информации.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикаций.

Публикация текстов, фотографий, цитирование возможно с письменного разрешения издателя.

Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций

по Краснодарскому краю.

Свидетельство о регистрации

ПИ № ТУ 23-00244

от 14 октября 2009 года

Отпечатано в типографии

ООО РИА «АлВи-дизайн»

350051, Краснодар, ул. Рашпилевская, 321.

Заказ №124

от 19.03.10 г.

Тираж 3 000 экз.

ЖИТНИЦА КУБАНИ

Совсем недавно в рамках агропромышленной выставки «Золотая Нива» Усть-Лабинский район посетили представители крупнейших российских и зарубежных аграрных компаний. Судя по положительным отзывам, уровень развития сельского хозяйства в районе произвел благоприятное впечатление. Редакция «Журнала Агробизнес» решила подробнее узнать о состоянии сельского хозяйства в районе и попросила рассказать об этом Анатолия Вороновского, главу Усть-Лабинского района.

СТР. 12



НОВОСТИ АГРОБИЗНЕСА

4 стр.

СОБЫТИЯ

8 стр.

ЖИТНИЦА КУБАНИ

ИНТЕРВЬЮ С АНАТОЛИЕМ ВОРОНОВСКИМ,
ГЛАВОЙ УСТЬ-ЛАБИНСКОГО РАЙОНА

12 стр.

БИЗНЕС ПО-ЯПОНСКИ

ИНТЕРВЬЮ С НИКОЛАЕМ АРТЮЩЕНКО, ПЕРВЫМ
ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА
АГРОХОЛДИНГА «КУБАНЬ»

14 стр.

БИЗНЕС ПО-ЯПОНСКИ

Многие стремятся изменить свой бизнес к лучшему, а некоторые делают это своей философией. В АХ «Кубань» уже несколько лет применяют концепцию непрерывного совершенствования бизнес-процессов – кайзен. Мы побеседовали с Николаем Артюшенко, первым заместителем генерального директора АгроХолдинга «Кубань», о применении этой удивительной японской технологии на кубанской земле.

СТР. 14



РОССИЙСКИЙ РЫНОК СВИНИНЫ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ. АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР
20 стр.

КРС ПОЧТИ ИСЧЕЗ: О СОСТОЯНИИ ЖИВОТНОВОДСТВА В РОССИИ
26 стр.

СЕЛЕКЦИЯ СВИНЕЙ:
НУЖНА ЛИ ОНА В ТОВАРНОМ ХОЗЯЙСТВЕ
28 стр.

ТОЧКА ЗРЕНИЯ: О СОСТОЯНИИ ПТИЦЕВОДСТВА В РОССИИ
31 стр.

КРУГЛЫЙ СТОЛ: ЗЕРНОВОЙ ВОПРОС
32 стр.

РОССИЙСКИЙ РЫНОК СВИНИНЫ

Свиноводство — один из сегментов сельскохозяйственного рынка, который в современных условиях демонстрирует неплохую динамику. Конечно, в свиноводстве есть и негативные моменты, и признаки говорящие о развитии. Мы представляем вашему вниманию исследование, подготовленное информационно-аналитическим агентством «ИМИТ». Этот материал будет полезен читателям, работающим на рынке свинины или сотрудничающим со свинофермами России.

СТР. 20



ЗЕМЛЯ ДОРОЖЕ ДЕНЕГ
35 стр.

ДОРОГО И СЕРДИТО: О СОСТОЯНИИ РЫНКА СЕМЯН ПОДСОЛНЕЧНИКА НА ЮГЕ РОССИИ
38 стр.

КУКУРУЗА: КАК ВЫРАСТИТЬ И СЭКОНОМИТЬ
40 стр.

СОРГО ДЛЯ БРОЙЛЕРОВ
42 стр.

РЫНОК В ЦИФРАХ
46 стр.

ДЕНЬ КУКУРУЗЫ

Новые высокоурожайные сорта озимой пшеницы представили аграриям традиционно зерносеющих регионов России специалисты АгроХолдинга «Кубань» на «Дне поля озимых колосовых культур».

По словам директора ООО «НПО «Компания Кубанские семена» Владимира Дерюгина, на этот раз гостей уже ставшего традиционным мероприятия познакомили с демонстрационными посевами 25-ти сортов озимой пшеницы и ячменя отечественной и зарубежной селекции шести профильных селекционных центров на площади в тысячу гектаров. Новые сорта озимой пшеницы (ФИП, АММА, Интеграл), по словам специалистов холдинга, способны дать урожай с высоким содержанием клейковины, до 40%.

«Мы предложили нашим партнерам познакомиться с высокотехнологичными и низкзатратными сортами. Многие из представленных сортов — это семена с повышенной устойчивостью к тем или иным агроклиматическим особенностям земледелия в конкретно взятом регионе России», — уточнил В. Дерюгин.

В частности, семеноводы АгроХолдинга «Кубань» предложили своим коллегам семена, приспособленные к условиям выращивания с сильными ветрами и почвами с недостаточным количеством необходимых химических элементов.

Всего на Дне поля побывало 50 специалистов из регионов Юга России, а также из Московской области. По плану компании, следующий «День поля» пройдет 18 июня, на него будут приглашены представители других компаний. В июле специалисты компании планируют провести «День поля кукурузы».

«ШЕБЕКИНСКИЕ КОРМА» ОТКРЫЛИ 16 ДИЛЕРСКИХ ЦЕНТРОВ

«Шебекинские корма» расширяют дилерскую сеть: в апреле 2010 г. компания открыла 16 региональных центров. Представительства завода теперь работают в Анапе, Краснодаре, Астрахани, Ростове-на-Дону, Пятигорске, Ставрополе, Вятке, Кирове, Ульяновске, Новосибирске, Хабаровске, Калуге, Чебоксарах, Барнауле, Красноярске и Ханты-Мансийске. В большинстве этих регионов комбикорма, премиксы и концентраты компании продавались и раньше. Однако компания решила перейти на новую ступень

взаимоотношений с владельцами животноводческих и птицеводческих хозяйств. «Официальный дилер — это не просто человек или компания, которые поставляют продукцию нашего завода. Каждый наш представитель — в первую очередь опытный консультант, — пояснил Андрей Саркисян, директор компании «Бел Трейд», официального торгового дома марки «Шебекинские корма». — Рентабельность животноводства сегодня на 60% зависит от качества кормов. Мы выбрали грамотных специалистов в вопросах кормления, ветеринаров с многолетним стажем, которые могут рассчитать рацион, выбрать нужные рецепты для каждого хозяйства в зависимости от его потребностей, а главное, отследить потом результаты и посоветовать, как улучшить программу».

ПТИЧИЙ КРАЙ

На базе Северо-Кавказского НИИ животноводства прошло краевое совещание, на котором птицеводческие хозяйства Кубани подвели финансово-экономические итоги работы за 2009 г., конкретизировали задачи на нынешний год. В работе совещания приняли участие начальники, главные зоотехники сельхозуправлений муниципальных образований, руководители городских и районных госветучреждений, специалисты крупных птицеводческих предприятий, представители науки. Совещание провел заместитель руководителя краевого департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности А. И. Высокопоясный. Открытая совещание, он подчеркнул: «Экономические итоги 2009 г. подтвердили позитивные перемены в работе птицефабрик. Однако необходимо двигаться дальше: внедрять новые технологии, вести техническое перевооружение производства, улучшать показатели работы. В современных условиях мало произвести продукцию — ее надо качественно переработать и выгодно продать».

Как отметил А. И. Высокопоясный, проблемы, с которыми сталкивается наш край в производстве мяса всех видов, заставляют основной упор по наращиванию объемов его производства делать на птицеводство. Учитывая востребованность мяса птицы, технологичность отрасли, руководство края неслучайно выводит ее развитие на передовые позиции АПК края. Ввиду того, что в текущем году снята квота на 350 тыс. т. поставляемого из-за рубежа мяса птицы, Правительством РФ ста-

вится перед животноводами страны задача обеспечить отечественного потребителя высококачественной сельскохозяйственной продукцией собственного производства, а в перспективе полностью отказаться от импорта.

КРУГЛАЯ ДАТА

В июле 2010 года исполнится 50 лет со дня образования Северо-Кавказского научно-исследовательского института фитопатологии (СКНИИФ). В настоящее время институт является признанным лидером и наиболее авторитетным российским региональным научным центром в области биологической защиты растений.

С институтом связана деятельность многих выдающихся ученых, которые внесли заметный вклад в биологическое исследование на Кавказе и становление биологического метода подавления вредных организмов в ЮФО: акад. РАСХН С. С. Санин, д.б.н. В. Д. Хлистовский, д.б.н. С. С. Степанов, д.б.н. М. В. Столяров, д.б.н. В. И. Терехов, д.б.н. А. Г. Касьянов, д.б.н. В. М. Шевцова, д.с.-х.н. Б. И. Жуков, к.с.-х.н. В. Г. Жерягин, лауреат Государственной премии СССР, к.с.-х.н. В. В. Бабин, к.с.-х.н. А. С. Кайдаш, к.с.-х.н. В. И. Бесмельцев, к.т.н. В. Т. Дубоносков, к.с.-х.н. Г. Н. Шибаннов, к.с.-х.н. В. В. Чигрин, к.с.-х.н. Е. Ф. Гранин, к.с.-х.н. И. Н. Олещенко, к.б.н. Л. А. Сергеев, к.б.н. Л. А. Смирнова и многие другие.

В стенах СКНИИФ создана уникальная концепция, которая заключается в применении живого против живого — использование естественных организмов, а также продуктов их жизнедеятельности для управления структурой популяций вредных и полезных организмов ценоза. Сотрудниками института только за последние 4 года создано и усовершенствовано 11 технических средств; испытано на устойчивость к комплексу болезней 57 сортов озимой пшеницы; выявлено 156 источников устойчивости пшеницы к болезням и накоплению тяжелых металлов; синтезированы феромоны 52 видов насекомых и клещей, 29 новых соединений с рострегуляторной, антидотной и фитогормональной активностью; проведено испытание 75 биопрепаратов, 234 гербицидов, 65 фунгицидов и 86 инсектицидов; разработано 14 новых биопрепаратов; создана компьютерная база фитосанитарных данных; созданы две компьютерные программы; Государственная коллекция представлена на 34 энтомопатогенами, 17 вирусами,

32 штаммами бактерий, 10 штаммами грибов, 127 штаммами и фенотипами фитопатогенов, 672 образцами томатов, 165 сортами-дифференциаторами пшеницы; 29 научных разработок внедрено в производство; разработано 8 инновационных проектов; получено 65 патентов; опубликовано 689 научных работ; сотрудники института принимают активное участие в научных конференциях, форумах, симпозиумах.

**ЕЛЕНА СКРЫННИК:
НУЖНО УСКОРИТЬ ДОВЕДЕНИЕ БЮДЖЕТНЫХ СРЕДСТВ ДО СЕЛЬХОЗТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ**

Из федерального бюджета в рамках Госпрограммы развития сельского хозяйства в регионы направлено 52,3 млрд руб., что составляет почти 50% от годового лимита. Об этом 19 мая 2010 г. на оперативном совеща-

нии в Минсельхозе России, сообщила глава ведомства Елена Скрынник.

Общий объем господдержки агропромышленного комплекса в 2010 г. составит 107,6 млрд руб. По состоянию на 18 мая 2010 г. в субъекты перечислено 38,8 млрд руб. (49% к плану), на субсидирование процентных ставок по кредитам, 3,4 млрд руб. из 3,7 млрд руб. (92%) — на развитие животноводства.

«Темпы перечисления федеральных средств в регионы в текущем году значительно выше, чем в предыдущий период. Таким образом, созданы все условия для проведения весенне-полевых работ в полном объеме и в оптимальные сроки, а также для сохранения позитивной динамики развития животноводства», — отметила Елена Скрынник.

При этом министр подчеркнула, что такой ускоренный график выделения средств «возлагает дополнительную ответственность на руководство субъектов». «В настоящее время, необходимо активизировать доведение государственных средств до конечного по-

лучателя — сельхозтоваропроизводителя, это задача номер один», — сказала Елена Скрынник, обращаясь к представителям органов исполнительной власти регионов.

Елена Скрынник акцентировала, что от степени оперативности поступления федеральных средств сельхозпроизводителям, в целом, зависит успешное выполнение показателей Госпрограммы.

ИНВЕСТИЦИИ В «КАВКАЗ»

Агрофирма «Кавказ», входящая в состав АгроХолдинга «Кубань», в 2010 г. намерена привлечь для запуска племенной свинофермы «Нуклеус» инвестиционные кредиты на сумму 25 млн руб. В целом, инвестиционный бюджет проекта составит 160 млн руб.

Строительство племенной фермы «Нуклеус», началось в свиноферме «Кавказ» в 2007 г., но вскоре было заморожено, по причине нехватки инвестиционных ресурсов. После того, как агрофирма «Кавказ» вошла в

**ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ
«МТС-КУБАНЬ»**

**ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ
«АГРОПРОМТЕХНОЛОГИЯ»**

Основана 11 февраля 2004 года. Активно внедряет в сельскохозяйственное производство высокоэффективные технологии уборки различных сельскохозяйственных культур. Имеет в наличии 50 зерноуборочных машин марки МЕГА-360 CLAAS, 42 комбайна марки МЕГА 28 CLAAS, для перевозки различных грузов используется 40 автомобилей марки КАМАЗ 53229 с прицепом.

**РАБОТЫ ПРОИЗВОДЯТСЯ С КОМПЛЕКТОМ
НАВЕСНОГО ОБОРУДОВАНИЯ:**

- СТОЛ РАПСОВЫЙ**
- ПОДБОРЩИК**
- ПРИСТАВКА КУКУРУЗНАЯ**
- CONSPEED**
- УБОРКА ПРОИЗВОДИТСЯ С ИЗМЕЛЬЧЕНИЕМ СТЕБЛЯ!**



«ОКАЗЫВАЕМ УСЛУГИ ПО УБОРКЕ УРОЖАЯ»

Россия, 352 202
Краснодарский край
ст. Динская
ул. Железнодорожная, 259
ген. директор МТС-КУБАНЬ
Виталий Валентинович Лысенко
тел.: 8928-848-55-00
ген. директор АГРОПРОМТЕХНОЛОГИЯ
Александр Алексеевич Сухарев
тел.: 8928-848-55-11
тел. факс: (886162) 6-35-31, e-mail: apt-kuban@mail.ru

состав АгроХолдинга, работы по строительству племенной фермы возобновились. В настоящее время комплекс на 209 голов племенных свиней практически готов к запуску. Здесь осталось построить дизбарьер, систему навозоудаления, завершить электротехнические работы. Помимо этого, основную часть инвестиционных ресурсов, АгроХолдинг потратит на закупку племенного поголовья чистокровных свиней породы Дюрок и Йоркшир.

Племенная ферма оснащена новейшим технологическим оборудованием немецкой фирмы БигДачмен. Здесь планируется получить до 5 тыс. голов племенного поголовья поросят в год. Агрофирма «Кавказ» вошла в состав АгроХолдинга «Кубань» в 2009 г., благодаря чему, планируемая прибыль предприятия за 2010 г. составит 23,4 млн руб. По итогам 2009 г. предприятие заработало всего 4,5 млн руб. чистой прибыли.

Такого серьезного результата, по словам финансового директора агрофирмы Дмитрия Жертовского, удастся достичь за счет синергетического эффекта, т.е. благодаря снижению транзакционных издержек, возникающих при взаимодействии между дивизионами АгроХолдинга «Кубань».

ЧТО ПОСЕЕШЬ

По данным пресс-службы департамента СХ и ПП на 14 мая 2010 г., в Краснодарском крае яровые культуры посеяны на 1783,7 тыс. га, что на 9 тыс. га больше прошлого года. Рис посеян на 109 тыс. га или 85% задания, что на 15,8 тыс. га больше прошлого года. На озимом поле сельхозтоваропроизводители приступили к защите посевов озимых против вредителей и болезней. От листовых болезней обработано 110,4 тыс. га, в том числе при помощи авиации — 12,9 тыс. га. Против комплекса вредителей, инсектицидами обработано 11,8 тыс. га, из них при помощи авиации — 0,5 тыс. га. На посевах зерновой кукурузы до-всходное боронование проведено на площади 300,6 тыс. га (63%), боронование по всходам — 91,5 тыс. га (19%), междурядные обработки — на 46,2 тыс. га (29%). Гербицидами обработано 98,6 тыс. га (45%).

На посевах сахарной свеклы проведено боронование, и практически дважды посева защищены от сорной растительности. Междурядная обработка свеклы проведена на 48,3 тыс. га (26%).

На посевах подсолнечника прове-

дено боронование, хозяйства приступили к междурядным обработкам. На сегодня работы проведены на 118,8 тыс. га или 27%. Гербицидами обработано 30% площадей или 134 тыс. га.

КЛААСНАЯ ОЛИМПИАДА

На базе ООО «КЛААС» в Краснодаре прошла олимпиада для студентов российских аграрных ВУЗов. До начала олимпиады в ряде ВУЗов страны было проведено предварительное тестирование для студентов 3-4 курсов на знание электрики, гидравлики и механики. Когда были подведены итоги, 60 человек, лучше всех справившихся с заданием, приехали на заключительный этап олимпиады в г. Краснодар. На

олимпиаде были представлены следующие ВУЗы: МГАУ им. Горькина, Новосибирский ГАУ, Ставропольский ГАУ, АЧГАА, Тюменская ГСХА, Уральская ГСХА, Саратовская ГАУ, Оренбургский ГАУ, Мичуринский ГАУ, ЕГУ им. Бунина и Кубанский ГАУ.

В течение двух дней студенты прослушали лекции, познакомились с современной сельскохозяйственной техникой, увидели работу сборочного конвейера CLAAS, приняли участие в серии заданий, в ходе которых оценивалась общая эрудиция, умение работать в команде, принимать решения, уровень владения иностранными языками и, главное, профессиональная компетентность. «Инициатива компании CLAAS очень важна, — отметил ректор Кубанского государственного аграрного Университета Трубилин Александр Иванович. — Участ-

Ваш СоветникЪ
АУДИТОРСКО-КОНСАЛТИНГОВАЯ ГРУППА

Член некоммерческого партнерства
международного аудита и консалтинга
RSM TOP AC

Комплексные решения для предприятий АПК

Аудит и сопутствующие аудиту услуги

Правовой консалтинг

Оценка стоимости

Покупка, продажа бизнеса

Финансово-инвестиционный консалтинг

Маркетинговые исследования

Стратегическое управление

Кадровое агентство

Учебный Центр



г. Краснодар, ул.Красная, 154, 4 этаж
тел. +7 (861) 27 47 444 www.vashsovetnik.ru

ники олимпиады, студенты из многих российских ВУЗов, смогли познакомиться с техническими новинками, которые сегодня приходят в Россию. К сожалению, наша собственная учебная база пока не может развиваться столь же стремительными темпами, как сельскохозяйственная техника ведущих европейских и мировых производителей. Поэтому, такие мероприятия для нынешних студентов — прекрасный шанс заглянуть в собственное профессиональное будущее».

Компания CLAAS традиционно уделяет большое внимание сотрудничеству с учебными заведениями, повышению квалификации выпускников аграрных ВУЗов. Об этом рассказал коммерческий директор ООО «КЛААС» (г. Краснодар) Михаэль Риттер: «Выпуская инновационную сельскохозяйственную технику, наша компания заинтересована в том, чтобы она эксплуатировалась грамотно и в полном объеме. А для этого необходим высочайший уровень профессиональной подготовки инженеров, механизаторов, сервисных служб. Именно поэтому, CLAAS регулярно проводит образовательные мероприятия для студентов сельскохоз-

ственных ВУЗов России, стран СНГ.

Инновационная техника с каждым годом получает все более широкое распространение в вашей стране, и я верю, что эти молодые люди в скором будущем станут прекрасными специалистами, которым предстоит внедрять новейшие технологии в российский аграрный сектор».

В ходе олимпиады будущие специалисты АПК познакомились с новыми технологиями в области сельхозмашиностроения, продемонстрировали полученные в ходе обучения знания, получили денежные премии и возможность стажировки на предприятиях компаний CLAAS, Väderstad и AMAZONE.

ЗЕРНО ПЕРЕСЧИТАЛИ

По предварительным прогнозам Минсельхоза России, озвученным главой ведомства Еленой Скрынник 31 мая 2010 г. в Ростове-на-Дону, валовой сбор зерна в этом году составит до 90 млн т. Для сравнения, в 2009 г. было произведено 97 млн т, а в 2008 г. — рекордные 108 млн т зерна.

«У нас есть некоторые проблемы с озимыми, их недобор в текущем году составит около 3 млн т, поэтому мы прогнозируем сбор зерна в пределах до 90 млн т, — пояснила Министр сельского хозяйства России Елена Скрынник — яровой сев в 2010 г. намечено провести на площади 47,9 млн га».

В настоящее время, прогнозные показатели выполнены на 73%. Завершили сев сельхозтоваропроизводители Южного и Северо-Кавказского федеральных округов, ряда регионов Центрального и Приволжского ФО.

В соответствии с поручением Министра сельского хозяйства Е. Скрынник, совместно с регионами была проведена работа по изменению структуры севооборота в пользу высокобелковых культур.

В результате, увеличение посевных площадей ожидается под следующими высокоэнергетическими культурами:

кукуруза на зерно — на 282 тыс. га к уровню 2009 г.;
сахарная свекла — на 278 тыс. га;
соя — на 227 тыс. га;
рапс — на 170 тыс. га.



ЗАО «Колнаг» — ведущий российский производитель сельскохозяйственной техники объявляет о начале акции, приуроченной к юбилею предприятия!

Серьезный возраст

Серьезные скидки

15



0%

Нам 15 лет

Только в юбилейном году скидки на технику — до 15%!

Тел./факс: (496) 612-06-92, 610-03-83, 610-03-66, 610-03-67. Моб.: +7 (915) 206-50-40. www.kolnag.ru, info@kolnag.ru.



«ЗОЛОТАЯ НИВА-2010» НОВЫЙ ФОРМАТ — НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

ЮБИЛЕЙНАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ВЫСТАВКА «ЗОЛОТАЯ НИВА-2010» ПРОШЛА 20-22 МАЯ В Г. УСТЬ-ЛАБИНСКЕ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ В НОВОМ ФОРМАТЕ. ВПЕРВЫЕ ВЫСТАВОЧНАЯ ЭКСПОЗИЦИЯ И МЕРОПРИЯТИЯ ФОРУМА РАЗВЕРНУЛИСЬ В ПОЛЕ ОБЩЕЙ ПЛОЩАДЬЮ 40 ГА. ПОСЕТИЛИ «ЗОЛОТУЮ НИВУ» СПЕЦИАЛИСТЫ АПК ВСЕХ УРОВНЕЙ: ОТ КРУПНОГО И СРЕДНЕГО АГРОБИЗНЕСА РОССИИ ДО РУКОВОДИТЕЛЕЙ ХОЗЯЙСТВ, ИНЖЕНЕРОВ, АГРОНОМОВ, ЗООТЕХНИКОВ, ВЕТЕРИНАРОВ, ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ ПРОФИЛЬНЫХ ВУЗОВ И НИИ — БОЛЕЕ 15 ТЫС. ЧЕЛОВЕК

Участники и гости выставки ознакомились с современной отечественной и зарубежной сельхозтехникой в теории и на практике. С первого дня работы «Золотой Нивы», были организованы индивидуальные показы, своеобразный агротехнический «тест-драйв» для сельхозмашин и механизмов в реальных полевых условиях. На 24 делянках к демонстрации своего потенциала было подготовлено более 50 ед. техники.

Всего на выставке было представлено 313 фирм и компаний из 40 регионов России, стран ближнего и дальнего зарубежья из Украины, Белоруссии, Германии, Италии, Австрии, Франции, Аргентины, США. На стационарном показе размером в 4 га сконцентрировали все самое передовое: оборудование, спецтехника, селекционные достижения и разработки в растениеводстве и животноводстве, инновационные технологии

в производстве и переработке сельхозпродукции, а также представлены банковские, лизинговые и страховые услуги для АПК. Для всестороннего показа экспозиции участников разместили и в специализированном павильоне, площадь которого составила 2 тыс. кв. м.

Открыли работу выставки «Золотая Нива-2010» представители организаторов мероприятия. Участников и гостей приветствовал руководитель де-



федеральных округов страны. Информационную поддержку выставки осуществляли более 50 информационных изданий и медиа-порталов России.

Во время традиционного обхода выставки высокие гости обратили внимание на экспозиции ведущих российских и зарубежных сельхозпроизводителей, таких как «Альтаир», «Мировая техника», «КубаньАгроПромМаш», «Амазоне», «Гомсельмаш», ХТЗ, «Ростсельмаш», ГК «Подшипник», John Deere, Claas. На этот раз особый интерес вызвала техника производимая на Кубани.

Генеральный спонсор выставки - компания «Альтаир» — сделала акцент на уборочной самоходной технике компании Case IH, а также кормозаготовительной прицепной технике KUNN. На «Дне поля» «Альтаир» познакомил аграриев с работой трактора Steiger 530, агрегатированным почвообрабатывающим агрегатом Ecolo-Tiger 9300, опрыскивателем Patriot (производства Case IH), косилкой Kuhn FC 303.

Широко развернулась экспозиция ГК «Подшипник». Предложения компаний были интересны любому покупателю: будь то крупный холдинг или фермерское хозяйство. Новые комбайны и комплексы «Палессе», трактора «ХТЗ», сельхозтехника из Германии, Австрии, Чехии, Китая, Украины, и восстановленная и модернизированная техника: тракторы марки «ХТЗ» и «Кировец», комбайны «Дон», автомобили «КамАЗ», дизельные двигатели — вызвали интерес у посетителей.

В павильоне растениеводства представили современные сорта и гибриды сельскохозяйственных культур, технологии их возделывания, посев, внесение минеральных и органических удобрений. Основной акцент был сделан на внедрении новых технологий в растениеводстве. На опытных делянках ведущие российские компании презентовали посевы: кукурузы, подсолнечника, сои, ржи — возделываемых по технологии No-Till.

Достоинно были представлены виды оборудования и услуг для животноводства, последние разработки в области скотоводства, свиноводства, птицеводства, рыбоводства, кормопроизводства и ветеринарии, а также животные из ведущих племенных и базовых хозяйств. Продовольственное направление включили мероприятия в формате Ярмарки про-

дукции предприятий пищевой и перерабатывающей промышленности Краснодарского края.

Деловую программу «Золотой Нивы» открыл краевой семинар-совещание: «Задачи инженерной службы АПК края на период уборки урожая зерновых, колосовых и зернобобовых культур в 2010 г.». На этом ключевом мероприятии выставки, выступил руководитель Департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Сергей Гаркуша. Заметным событием «Золотой Нивы» для практических специалистов стали круглый столы: «Оценки ситуации и прогнозы развития АПК до 2012 г.» и по теме «Снижение затрат и повышение эффективности аграрного сектора», а также «Специальный семинар от джорков до директоров».

На традиционный «День Поля» собралось свыше 4,5 тыс. человек. В демонстрационных показах было задействовано более 80 ед. почвообрабатывающей, посевной и кормозаготовительной техники от более 30 предприятий нашей страны и ближнего и дальнего зарубежья. Руководители и специалисты сельхозпредприятий тут же давали оценку работе техники.

Накануне выставки прошел Мотокросс, представляющий организацию «Союза сельскохозяйственных выставок России», созданную для развития и выведения выставочного дела в российских городах на более высокий уровень. Финишем мотопробега стала главная сцена «Золотой Нивы». Насыщенная, яркая культурная программа выставки как всегда привлекла и порадовала посетителей и участников. Азартные «пороссячи бега», концерты коллективов из Усть-Лабинска, Гомеля, Краснодара, традиционный конкурс «Мисс Золотая Нива-2010», кубок по «автозвуку» — создали атмосферу праздника. Под занавес мероприятия, после демонстрационных показов началось зрелищное «тракторное шоу» Traktor-pulling, и джигитовка.

Знаменательное событие аграрного юга России X Международная сельскохозяйственная выставка «Золотая Нива» в очередной раз стала платформой для продвижения современных агротехнологий и принятия правильных инвестиционных решений для развития агробизнеса не только в ЮФО, но и в других регионах.

партамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Сергей Гаркуша. В частности он отметил:

- Приятно видеть на «Золотой Ниве» отечественную технику и оборудование, практически ни в чем не уступающие импортным образцам. Уверен, что эта выставка и в дальнейшем будет способствовать ускорению инновационных процессов в аграрном секторе и отечественной экономики, продвижению современных технологий в АПК края.

Об истории «Золотой Нивы» напомнил глава Усть-Лабинского района Анатолий Вороновский. О значении работы выставки, ее вкладе в развитие АПК рассказали: генеральный директор Фонда экономического развития юга России Юрий Рябченко, председатель торгово-промышленной палаты Краснодарского края Юрий Ткаченко, советник руководителя отделения посольства Республики Беларусь в ЮФО Станислав Матук.

В работе выставки участвовали делегации специалистов аграрного сектора из Южного, Северо-Кавказского, Приволжского, Уральского и других

В. ФЕДЧУКОВ: ДЕМОНСТРАЦИЯ НОВЕЙШИХ ТЕХНОЛОГИЙ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ — НАША ОСНОВНАЯ ЗАДАЧА

В ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ ВСЕРОССИЙСКИЙ ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР ВОЗВРАЩАЕТ СЕБЕ СЛАВУ ГЛАВНОЙ АГРАРНОЙ ПЛОЩАДКИ СТРАНЫ. В ПАВИЛЬОНАХ ЦЕНТРА ПРОХОДЯТ КРУПНЕЙШИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ВЫСТАВКИ И ФОРУМЫ, СОБИРАЮЩИЕ ДЕСЯТКИ ТЫСЯЧ СПЕЦИАЛИСТОВ СО ВСЕГО МИРА. О ДАЛЬНЕЙШИХ ПЛАНАХ РАЗВИТИЯ АГРАРНЫХ ПРОЕКТОВ ВВЦ РАССКАЗАЛ ДИРЕКТОР ООО «АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС ВВЦ» ВАЛЕРИЙ ФЕДЧУКОВ

Валерий Павлович, одна из крупнейших аграрных выставок «АгроФерма-2010» проходит в ВВЦ. Расскажите подробнее об этом проекте.

«АгроФерма» проходит во Всероссийском выставочном центре уже четвертый раз. За сравнительно небольшой срок она стала ведущей площадкой для демонстрации племенных животных, новейших технологий в животноводстве и отраслевого оборудования. В нынешней выставке приняли участие около 220 компаний из России и зарубежья, что на треть больше, чем в прошлом году. Важной составляющей «АгроФермы» всегда выступала программа деловых мероприятий с участием ведущих российских и зарубежных специалистов. В этом году, в число приоритетных задач госпрограммы развития сельского хозяйства вошли ускоренное развитие мясного животноводства и импортозамещение продовольственной продукции. Поэтому данные вопросы широко обсуждались ведущими политиками и экспертами мирового уровня в рамках деловой программы выставки. Наряду с конференциями и форумными дискуссиями, а их около 40, в деловую программу вошли мастер-классы по использованию новейшего оборудования и уходу за животными, а так же демонстрационные показы племенного скота.

Какие новинки ожидали посетителей выставки в этом году?

В первую очередь хотелось бы отметить, что на «АгроФерму» в нынешнем году пришли более 40 новых экспонен-

тов, многие из которых — лидеры отрасли. Кроме того, значительно расширилось международное участие. Почти вдвое выросло число экспонентов германского коллективного стенда, существенно увеличилось число участников из Франции, Канады и Австрии. Впервые организована коллективная экспозиция американских отраслевых ассоциаций (в частности, Американская ассоциация по пересадке эмбрионов, Американская Ассоциация по Экспорту Племенных Пород Животных).

В этом году на «АгроФерме» впервые собрались все мировые производители доильной техники, такие как ДеЛаваль, Вестфалия, Лели и Буматик и, конечно же, ведущие российские производители.

Наряду с традиционно сильным разделом «Скотоводство», заметно увеличились разделы «Свиноводство» и «Кормление». В них приняли участие такие ведущие компании, как Биг Дачмен, Шауер, АгроПроектИнвест, Шауманн, Каргилл и многие другие.

Впервые на «АгроФерме» создана специальная экспозиция «Умная ферма». В отдельном павильоне демонстрировались технологии привязного и беспривязного содержания крупного рогатого скота с использованием новейших систем управления стадом и доения.

Также впервые создан «Консультационный центр по обследованию и уходу за крупным рогатым скотом». Дополнительно проходили мастер-классы, в рамках которых специалисты смогли на практике обучиться важнейшим приемам обращения с козлой, что позволит им лучше следить

за состоянием животных и добиться более высоких показателей продуктивности.

Еще одним новшеством «АгроФермы» стала организация специализированной экспозиции «Животноводческие технологии для малых форм хозяйствования». Здесь были представлены техника и технологии для фермерских хозяйств и личных подворий.

Значительная доля экспонентов «АгроФермы» — зарубежные компании. Могли бы Вы подробнее рассказать о развитии международного сотрудничества в области организации агропромышленных выставок на ВВЦ?

С самого начала мы проводили «АгроФерму» совместно с нашим немецким партнером ДЛГ Интернэшнл, крупнейшим европейским оператором сельскохозяйственных выставок. Такое сотрудничество позволяет эффективно внедрять лучшие европейские выставочные технологии на российских площадках. Кроме демонстрации новейших мировых разработок для животноводства, в экспозиции компаний и в рамках специализированных мероприятий, мы предоставляем экспонентам наиболее комфортные условия для эффективного участия и предлагаем сервис европейского уровня. Это подтверждает высокая активность отечественных и зарубежных экспонентов. Только в рамках Германского коллективного стенда выступили более 30 предприятий. Сделать выставку еще более привлекательной, проде-

На фото: В. П. Федчуков



монстрировать на выставочной экспозиции самые востребованные технологии и поставить акценты на наиболее актуальные темы — одна из основных наших задач.

«АгроФерма» не единственный совместный проект Агропромышленного комплекса ВВЦ и ДЛГ Интернэшнл. В рамках Российской агропромышленной недели на территории Всероссийского выставочного центра мы проводим крупнейшую в стране международную специализированную выставку сельскохозяйственной техники «АгроТек Россия». Наше сотрудничество с ДЛГ Интернэшнл положительно отражается как на экспозиции выставки — современную технику и новейшие разработки представляют крупнейшие мировые концерны, так и на мероприятиях деловой программы, многие из которых проходят при непосредственном участии ведущих зарубежных специалистов.

Валерий Павлович, расскажите о возрождении сельскохозяйственного направления в работе Всероссийского выставочного центра. Что нового планируется сделать в ближайшем будущем?

Наряду с дальнейшим развитием выставочных проектов, расширением их тематики и масштабов, мы активно работаем над созданием на территории ВВЦ центра инновационных технологий в агропромышленном комплексе и, в первую очередь, технологий закрытого грунта.

Для климатических условий нашей страны это актуальное направление и создание тепличных комплексов имеет хорошие перспективы. Несмотря на то, что доля выращенных в теплице овощей составляет сейчас чуть более 5% от всего объема производства, в этом сегменте наблюдается положительная динамика роста. По данным экспертов, средняя

рентабельность в секторе составляет 15%, а с использованием современных технологий увеличивается в 2—3 раза. Отмечается также интерес крупных российских и зарубежных инвесторов к строительству теплиц, и в отдельных регионах уже имеются примеры такого сотрудничества.

В наших ближайших планах — построить на ВВЦ демонстрационный комплекс инновационных технологий. На первом этапе планируется создание демонстрационной площадки растениеводства, где будут представлены новейшие технологии защищенного и открытого грунта. В дальнейшем предполагается строительство комплексов для выращивания сельскохозяйственных животных и промышленной птицы.

Развивая данное направление, мы ставим задачу продемонстрировать возможности инновационных технологий в российском АПК.

ЖИТНИЦА КУБАНИ

СОВСЕМ НЕДАВНО В РАМКАХ АГРОПРОМЫШЛЕННОЙ ВЫСТАВКИ «ЗОЛОТАЯ НИВА» УСТЬ-ЛАБИНСКИЙ РАЙОН ПОСЕТИЛИ ПРЕДСТАВИТЕЛИ КРУПНЕЙШИХ РОССИЙСКИХ И ЗАРУБЕЖНЫХ АГРАРНЫХ КОМПАНИЙ. СУДЯ ПО ПОЛОЖИТЕЛЬНЫМ ОТЗЫВАМ, УРОВЕНЬ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РАЙОНЕ ПРОИЗВЕЛ БЛАГОПРИЯТНОЕ ВПЕЧАТЛЕНИЕ. РЕДАКЦИЯ «ЖУРНАЛА АГРОБИЗНЕС» РЕШИЛА ПОДРОБНЕЕ УЗНАТЬ О СОСТОЯНИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РАЙОНЕ И ПОПРОСИЛА РАССКАЗАТЬ ОБ ЭТОМ АНАТОЛИЯ ВОРОНОВСКОГО, ГЛАВУ УСТЬ-ЛАБИНСКОГО РАЙОНА



Анатолий Владимирович, как Вы в целом охарактеризуете текущую ситуацию в агропромышленном комплексе Вашего района?

В целом ситуация в агропромышленном комплексе Усть-Лабинского района является стабильной. Благодаря оказываемой поддержке, предприятия АПК имеют возможность реализовывать свои программы развития, проводить реконструкцию и модернизацию оборудования и техники, внедрять новые технологии. Среди наиболее крупных проектов, реализованных при господдержке, можно назвать инвестиционный проект «Строительство и реконструкция животноводческих комплексов». В ходе реализации проекта было освоено 1,2 млрд руб. В эксплуатацию сданы три животноводческих комплекса (комплекс по свиноводству на 25 тыс. голов, мега-ферма на 1,5 тыс. голов дойного стада и модернизированная молочно-товарная ферма на 1 200 голов), при строительстве которых использованы уникальные мировые научно-технические достижения. Сегодня эти предприятия успешно работают.

Какое количество хозяйствующих субъектов ведут деятельность в АПК Вашего района?

Сельскохозяйственное производство является основным видом деятельности муниципального образования Усть-Лабинский район. В районе 9 крупных и 27 малых сельскохозяйственных предприятий.

Какую долю занимают частно-подсобные хозяйства, фермеры, агропромышленные предприятия?

Всего в районе насчитывается 759 крестьянско-фермерских хозяйств и 24317 личных подсобных хозяйств.

В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ УДЕЛЬНЫЙ ВЕС ПОГОЛОВЬЯ СКОТА, НАХОДЯЩЕГОСЯ В ЛИЧНЫХ ПОДСОБНЫХ ХОЗЯЙСТВАХ ПО ОТНОШЕНИЮ К ОБЩЕМУ КОЛИЧЕСТВУ СКОТА В РАЙОНЕ СОСТАВЛЯЕТ: ПО КРУПНОМУ РОГАТОМУ СКОТУ — 13,5%

КОРОВАМ — 19%

СВИНЬЯМ — 8,4%

ОВЦАМ И КОЗАМ — 96%

Анатолий Владимирович, какова основная специализация агропредприятий района?

Основная специализация сельхозпредприятий Усть-Лабинского района: производство продукции растениеводства (73,5%) и животноводства (26,5%). Хозяйства района специализируются на выращивании зерновых культур.

Основными потребителями агро сырья местного производства выступают перерабатывающие организации и население города. В агропромышленном комплексе района 106093 га пашни. Под урожай 2010 г. посеяно 48240 га озимых культур (45,5%). Из них пшеницы 38700 (36,5%) га и ячменя 9540 (8,9%) га.

ОБЩАЯ ЗЕМЕЛЬНАЯ ПЛОЩАДЬ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ СОСТАВЛЯЕТ 151098 ГА, ИЗ НИХ ЗЕМЛИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ — 118093 ГА. ИЗ ОБЩЕЙ ПЛОЩАДИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ УГОДИЙ, ПАШНЯ СОСТАВЛЯЕТ 106057 ГА, ИЛИ 92%

Яровые занимают площадь 52647 га (49,6%) (из них ранние яровые: горох — 734 га (0,66%), овес — 314 га (0,3%)); кукуруза на зерно — 6790 га (6,4%), сахарная свекла — 7334 га (6,9%), подсолнечник — 10700 га (10,1%), соя — 18581 га (17,5%), кукуруза на силос — 3538 га (3,3%), многолетние травы прошлых лет — 4440 га и текущего года 2150 га, всего 6590 га (6,2%), овоще-бахчевые культуры 2341 га (2,2%).

Объемы отгруженной продукции собственного производства, выполненных работ и услуг крупными и средними сельхозорганизациями за четыре месяца текущего года возросли на 24,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 506899 тыс. руб. В большей степени это связано с реализацией продукции растениеводства урожая 2009 г., в частности, зерна озимых культур.

Какие компании, работающие в агропромышленном комплексе Вашего района, Вы можете выделить как самые крупные или самые преуспевающие?

В районе из девяти сельскохозяйственных предприятий животноводством занимаются два хозяйства: птицефабрика ЗАО «Кубань» фирмы «Агрокомплекс», ООО «Васюринский МПК», шесть хозяйств растениеводческого животноводческого направления, одно хозяйство растениеводческого направления. В агропромышленном комплексе района самым крупным и преуспевающим предприятием явля-

ется ООО УК «АгроХолдинг Кубань», который располагает 43% пашни, и 60% всего поголовья скота и свиней.

ОБ УРОЖАЕ 2010 ГОДА ПОД УРОЖАЙ 2010 ГОДА ПОСЕЯНО 48 240 ГА ОЗИМЫХ КУЛЬТУР, ЧТО СОСТАВЛЯЕТ 45,5% ОТ ПЛОЩАДИ ПАШНИ. ИЗ НИХ ПШЕНИЦА — 38 700 ГА И ЯЧМЕНЬ — 9 540 ГА. НА ВСЕЙ ПЛОЩАДИ ХОЗЯЙСТВА РАЙОНА ПРОИЗВЕЛИ ПОДКОРМКУ. НА КАЖДЫЙ ГЕКТАР ВНЕСЕНО 189 КГ АЗОТНЫХ УДОБРЕНИЙ В ФИЗИЧЕСКОМ ВЕСЕ. ПО ВСЕЙ ПЛОЩАДИ ПРОИЗВЕДЕНА ХИМПРОПОЛКА, А ТАКЖЕ ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ ОТ ВРЕДИТЕЛЕЙ. ЭТО НЕСОМНЕННО СКАЖЕТСЯ НА КАЧЕСТВЕ БУДУЩЕГО УРОЖАЯ И ПРИНЕСЕТ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ ВСЕЙ ОТРАСЛИ АПК РАЙОНА

С какими затруднениями приходится сталкиваться администрации в процессе реализации программ по развитию АПК? Какие, на Ваш взгляд, существуют способы разрешения этих проблемных вопросов?

На сегодняшний день, одним из проблемных вопросов в животноводстве является строительство предприятий по переработке продукции животноводства (мясокомбинат, молзавод).

Важнейшие проблемы: высокие цены на энергоносители, средства защиты растений, удобрения, технику. Низкие цены на произведенную продукцию растениеводства, нет фиксированной цены на сельхозпродукцию. Нет рынка сбыта продукции. Ключевым вопросом дальнейшего развития предприятия в ЛПХ и КФХ является сбыт произведенной продукции. Одним из путей решения проблемы реализации сельхозпродукции, произведенной в малых формах хозяйствования, является создание оптово-розничных рынков муниципального образования. На которых ценовая политика будет продиктована не посредниками, а производителями сельскохозяйственной продукции. Для решения этой задачи необходимо создавать и привлекать

сельскохозяйственные кооперативы. В районе уже создан кооператив «Купец» для закупки и реализации овощной продукции, произведенной в личных подсобных хозяйствах.

Какие федеральные программы по поддержке сельхозпроизводителя сейчас действуют в Вашем районе? Действуют ли в Вашем районе какие-либо местные программы поддержки сельхозтоваропроизводителя?

В районе работают следующие федеральные программы поддержки сельхозтоваропроизводителя:

- Федеральная целевая программа «Социальное развитие села до 2012 г.»
- Федеральная целевая программа «Сохранение и восстановление плодородия почв земель сельскохозяйственного назначения и агроландшафтов как национального достояния России на 2006—2010 гг. и на период до 2012 г.»

- Постановление Правительства Российской Федерации от 31.01.2009 N 79 «Об утверждении Правил распределения и предоставления в 2010 г. субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на поддержку племенного животноводства».

- Постановление Правительства Российской Федерации от 31 января 2009 г. N 80 «Об утверждении Правил предоставления в 2010 г. субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на поддержку элитного семеноводства».

- Постановление Правительства Российской Федерации от 4 февраля

2009 г. N 90 «О распределении и предоставлении в 2010 г. субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях, и займам, полученным в сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативах».

- Постановление Правительства Российской Федерации от 31 декабря 2009 г. N 1199 «О распределении и предоставлении в 2010 г. субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на компенсацию части затрат по страхованию урожая сельскохозяйственных культур, урожая многолетних насаждений и посадок многолетних насаждений».

Анатолий Владимирович, подводя итоги нашей беседы, расскажите, каковы дальнейшие планы администрации в сфере развития сельского хозяйства в районе?

Администрация района в сфере развития агропромышленного комплекса предусматривает внедрение новейших достижений и технологий в отрасли растениеводства, животноводства, перерабатывающей промышленности.

Планируется продолжение и завершение строительства завода по глубокой переработке сои, мясоперерабатывающего завода, а также завода по переработке молока. Это, несомненно, пополнит бюджет и создаст новые рабочие места для жителей района.



БИЗНЕС ПО-ЯПОНСКИ

МНОГИЕ СТРЕМЯТСЯ ИЗМЕНИТЬ СВОЙ БИЗНЕС К ЛУЧШЕМУ, А НЕКОТОРЫЕ ДЕЛАЮТ ЭТО СВОЕЙ ФИЛОСОФИЕЙ. В АХ «КУБАНЬ» УЖЕ НЕСКОЛЬКО ЛЕТ ПРИМЕНЯЮТ КОНЦЕПЦИЮ НЕПРЕРЫВНОГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ — КАЙЗЕН. МЫ ПОБЕСЕДОВАЛИ С НИКОЛАЕМ АРТЮЩЕНКО, ПЕРВЫМ ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА АГРОХОЛДИНГА «КУБАНЬ» О ПРИМЕНЕНИИ ЭТОЙ УДИВИТЕЛЬНОЙ ЯПОНСКОЙ ТЕХНОЛОГИИ НА КУБАНСКОЙ ЗЕМЛЕ



«Кайзен» в дословном переводе с японского означает «перемены к лучшему», а вот старинная китайская поговорка гласит: «Не дай вам Бог жить в эпоху перемен». Николай Николаевич, можно ли уже сейчас уверенно сказать, что японский путь самосовершенствования, выбранный АгроХолдингом «Кубань», не превратился в заигравшегося самурая, невольно обреченного на хакари?

Мы применяем лучший на сегодняшний день управленческий опыт, поэтому никакой аналогии с хакари быть не может. За прошедшее время, а это три с половиной года, ожидаемый экономический эффект от внедрения новой системы управления в АгроХолдинге «Кубань» составил 194 млн руб. И на этом, поверьте, эффект не закончится. Ведь «философия кайзена» подразумевает непрерывный процесс совершенствования, в котором участвуют все работники холдинга, основная задача которых — обнаружить и ликвидировать действия или затраты, не создающие ценности, так как именно они являются основными

источниками потерь холдинга. Простой пример: по устаревшей технологии кормление свиней осуществлялось работниками вручную или с минимальной и морально устаревшей механизацией. На сегодняшний день труд животновода не престижен, отдача на усилия человека низка, отсюда низкие результаты и потери хозяйств. Поэтому на свинокомплексе Агрообъединения «Кубань» внедрена система пневмоподдачи кормов. От кормоцеха, строго в соответствии с рецептом, осуществляется автоматическая подача корма к корпусам по пневмопроводу: каждой группе — свой рецепт. Применение линии пневмоподдачи комбикормов позволяет экономить время на доставку кормов из комбикормового завода до бункеров-накопителей, обеспечивает биобезопасность, снижает потери кормов и влияние человеческого фактора. И главное, этой важной процедурой управляет всего несколько человек. Обучение работников современным методам, стандартизации технологических операций привели к положительным результатам. Себестоимость свинины на комплексе составляет 42—45 руб./кг, цена реализации превышает 85 руб./кг.

Вы упомянули о том, что каждый работник АХ «Кубань» работает сейчас по кайзену. Японская идеология ведения бизнеса подразумевает достойную зарплату не только для топ-менеджеров?

Конечно, все наши работники получают конкурентноспособную заработную плату, но и требования высокие. Мы платим действительно за труд. Лентаев у нас просто быть не может, это один из принципов идеологии кайзен. К тому же, у нас осуществляется программа реализации предложений от сотрудников по совершенствованию тех или иных процессов. За три с половиной года в компании внедрено 683 предложения по улучшению (то есть кайзену),

разработано 1 588 новых стандартов. Любой работник, предложивший и защитивший свое кайзен-предложение, позволяющее эффективно использовать время или сокращать затраты на тот или иной рабочий процесс, после внедрения получает 10% от экономического эффекта осуществления проекта. Вот всего несколько примеров. Самым рентабельным в холдинге по итогам 2009 г., стал кайзен Татьяны Кокориной, специалиста из дивизиона «Хранение и переработка зерна». Татьяна усовершенствовала технологическую схему комбикормового цеха с минимальными затратами на внедрение. Затратив всего 1 370 руб., она добилась экономического эффекта в размере 478 тыс. руб. Доходность превысила 99%. За новизну мысли кайзен-предложения отмечен и дивизион «Сахар», специалист которого, Елена Ларюхина, добилась экономии 327 тыс. кВт/ч электроэнергии, сократила расход фильтровочной ткани и потери сахара. Экономический эффект от внедрения этого кайзена составил 1,3 млн руб. При этом сохранено 17,5 т сахара. По оригинальности технической мысли по итогам 2009 г. лучшим признан кайзен специалистов дивизиона «Сельхозпредприятия» Виктора Губаря и Валерия Масюкевича, которые предложили усовершенствовать подшипниковый узел импортного культиватора. Новинка позволила в два раза продлить срок службы механизма. Экономический эффект от внедрения идеи работника превысил 3 млн руб., а сама находка признана инновацией в сфере АПК.

Перейдем к производству. Совсем недавно производители, переработчики и продавцы молока все-таки смогли договориться и подписали соглашение, которое, как планируется, не позволит взлететь ценам на этот социально значимый продукт. Какова реакция руководства АХ «Ку-



бань», Вас устраивает такое развитие этой долгоиграющей истории?

Все помнят тот инцидент с ценами в нашем регионе, когда переработчики установили такие цены на закупку молока, что нам только и оставалось, что «слить его в навоз». Ситуация с производством молока щепетильная, падение закупочной цены даже на один рубль влечет за собой убытки на наших молочных фермах, оцениваемые уже сотнями тысяч рублей в день. По сути, переработчики диктуют свои условия, как это и было. По инициативе департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, основными участниками рынка было подписано соглашение, после которого мы ожидаем, что при продаже одного литра молока около 12 руб. будут наши, это 50% от общей стоимости, 40% при этом достанутся переработчикам и 10% — реализаторам. В принципе, этот баланс нас устраивает. Соглашение подписано на год, в следующем году процедура сотрудничества, видимо, будет обсуждаться заново. Поживем — увидим, как говорится. Но ни в коем случае нельзя допустить дальнейшего снижения цен, которое губительно скажется на отрасли КРС. Не совсем понятен принцип снижения закупочной цены на молоко в связи с наступлением летнего периода. В современных условиях отрасль животноводства претерпела серьезные технологические изменения. Живот-

новоды стремятся выровнять объемы производства молока в течение года (применяется однотипное полнорационное круглогодное кормление, выравниваются отелы животных). Цена же на молочное сырье имеет старые тенденции — в летний период обязательно снижается. Мы считаем, что подход к определению цены необходимо менять. Есть стабильные поставщики, есть нестабильные. С теми, кто снижает объемы продаж в зимний период, переработчики должны проводить дополнительную работу. Но почему же должны страдать стабильно работающие поставщики?

В состав АХ «Кубань» входит 19 сельхозпредприятий, которые практически полностью обеспечивают потребности холдинга. А вот предприятия, производящего удобрения нет. С чем это связано? Или все-таки удобрения выгоднее закупать у сторонних организаций?

На данный момент вопрос создания предприятий по производству удобрений руководством АХ «Кубань» не рассматривается в силу того, что этот бизнес не является для нас профильным. Но в АгроХолдинге активно работает программа утилизации органических удобрений. Мы используем многосланговую систему для внесения навоза в почву. Это дает повышение производительности и снижение затрат, кроме того благотворно влияет на улучшение состава почвы. Для

компании сейчас важно сосредоточить внимание на уже созданных направлениях, таких как семеноводство, увеличение поголовья наиболее продуктивных пород КРС и свиней, реализация сахара-песка, сахара пресованного и т. д. Например, мы рассчитываем в 2010 г. реализовать 8,5 тыс т семян гибридов кукурузы, что почти в 3 раза больше, чем было реализовано в 2009 г. Кроме того, очень остро стоит вопрос о достойной цене на зерновые культуры.

На сегодняшний день в России существует острая проблема в отрасли животноводства. Предприятия терпят огромные убытки от выбраковки КРС и свиней. Серьезно ли отражаются последствия санитарного утиля на финансовой отчетности АХ «Кубань»?

На предприятиях АгроХолдинга эта проблема, к счастью, в последнее время не стоит так остро. В Агрообъединении «Кубань», входящем в состав холдинга, ведется постоянная работа по улучшению данной ситуации. Специалисты совершенствуют технологию содержания, улучшают рацион кормления, применяют современные методы предупреждения заболеваний и лечения животных. За первые четыре месяца 2010 г. вынужденный забой КРС снизился по сравнению с аналогичным показателем 2009 г. на 200 голов. Этому поспособствовало снятие в Краснодарском крае некоторых длительных согласований, иногда затягивающихся на несколько месяцев. Ранее, заведомо зная, что определенное количество голов подлежит санитарному браку, приходилось больной скот кормить, лечить, ухаживать до того момента, когда будут согласованы все документы. Естественно, это отражалось на доходах предприятий. Сейчас ситуация изменилась в лучшую сторону.

Подводя итог нашей беседы, хотелось бы спросить: на Ваш взгляд, что в первую очередь необходимо для успешного ведения бизнеса в современной России?

Всегда думать о заказчике, при этом не забывая, что работники, люди — самый ценный актив. Постоянно совершенствовать рабочие процессы и все проблемы решать на производственной площадке. Все это и есть «философия кайзен».

СОЗДАТЬ «КОМАНДУ МЕЧТЫ»

БОЛЬШИНСТВО РУКОВОДИТЕЛЕЙ, ИМЕЯ РЕСУРСЫ И ВОЗМОЖНОСТИ, НО НЕ ИМЕЯ СИЛЬНОЙ КОМАНДЫ, НЕ МОГУТ ПОДНЯТЬ СВОЙ БИЗНЕС ВЫШЕ ОПРЕДЕЛЕННОЙ ПЛАНКИ. КАЖДЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ МЕЧТАЕТ СОЗДАТЬ КОМАНДУ, С КОТОРОЙ ОН СМОЖЕТ «СВЕРНУТЬ ГОРЫ». О ТОМ, КАК СОЗДАТЬ ИДЕАЛЬНУЮ КОМАНДУ, МЫ ПОПРОСИЛИ РАССКАЗАТЬ ЛАРИСУ ЛОНИНУ, ДИРЕКТОРА КОМПАНИИ ПО ПОДБОРУ ПЕРСОНАЛА «ЭККОНС»



ИНФОРМАЦИЯ О СПИКЕРЕ

Лариса Лони́на

39 лет, закончила Государственную Академию Управления (г. Алма-Ата) по специальности «Менеджмент и бизнес» 1990—1994 гг., каждый год — дополнительное управленческое обучение. 10 лет является соучредителем и руководителем рекрутинговой компании «ЭККОНС». С 2006 г. возглавляет Ассоциацию Рекрутеров Профессионалов. Учредитель туристической компании Альба Авис и издательского дома «Работа + Консультации».

Расскажите, какие основные изменения произошли на кадровом рынке в последнее время?

Рынок труда очень изменился за 2009 г. за счет вынужденного сокращения раздутых штатов низкопроизводительных сотрудников и снижения объемов деятельности во многих отраслях. Кто-то быстро ориентировался на рынке труда, вкладывал заработанные деньги в свое переобучение, понимая, что его профессия уже не будет так востребована. А кто-то пытается искать то, что уже не актуально, при этом обвиняя всех вокруг. Ситуация такова, что работать приходится более производительно (как и должно быть всегда), а зарплата остается на более низком уровне по сравнению с 2007—2008 гг.

Какие изменения происходят в сфере подбора персонала, в частности в Вашей компании?

В этом году я была на международной конференции «Инновационные технологии в рекрутменте» в Финляндии. На ней обсуждались мировые тенденции развития данной сферы. Наша компания уже в этом году будет представлять на выбор нашим клиентам инновационные услуги, которые, как я думаю, быстро оценят самые передовые компании. За этот год мы перестроим все свои технологии, стандарты, усилим команду. Это

будет сделано для того, чтобы в ближайшие 10 лет, отвечать всем требованиям наших клиентов, и оставаться лидерами в отрасли. Инновационные технологии будут внедрены нами для более оперативного подбора персонала, для более точного сопоставления профиля вакансии и профиля кандидата, а самое главное — для снижения себестоимости услуги при сохранении ее качества. Для осуществления всех инноваций потребуются инвестиции, о которых также ведутся переговоры, заключаются соглашения о партнерстве и т. д. Очень приятно, что наша отрасль рассматривается как перспективная с точки зрения вложений и окупаемости в ближайшие годы.

Как Вы считаете, какие компании в первую очередь смогут заинтересовать инновационные услуги?

Инновационные проекты в рекрутменте позволят нам работать по международным стандартам, быстро и качественно реализовывать масштабные проекты подбора персонала для крупных компаний. А также предоставить возможность пользоваться нашими услугами представителям среднего и малого бизнеса. То есть миссия, которую мы заложили 10 лет назад — содействовать успешному развитию бизнеса наших клиентов — будет более полно реализовываться в реалиях новых рыночных стандартов.

Инвестиционные компании сотрудничают с Вами по подбору персонала в их проекты?

Многие инвесторы считают, что кадровые вопросы сами решаются в процессе реализации проекта. Инвесторы и венчурные фонды должны акцентировать внимание на решении кадровых вопросов и активно сотрудничать с профессионалами рынка подбора персонала. При подборе управленцев очень важно

учитывать этап развития проекта, его уровень, основные цели и задачи, и только после этого составлять грамотный профиль каждого члена управленческой команды.

Расскажите, каким образом руководитель компании может повысить эффективность работы?

Мое мнение заключается в том, что эффективность работы каждого сотрудника зависит от того, как он использует рабочее время, ресурсы компании и каких при этом достигает результатов.

Руководителю легко оценить свое время и стоимость часа сотрудников. При этом стоит задуматься, решать ли вопросы, которые может выполнить сотрудник с более низкой стоимостью часа. Такой анализ эффективности выполняемых функций можно применять при распределении обязанностей и текущих задач.

Удивительно, когда, проанализировав, на что тратится ценное время руководителя, понимаешь, что более 20% времени имеет нулевую продуктивность. В таком случае важно поручить эти обязанности другим сотрудникам. Руководители высшего звена должны тратить около 80% своего времени на стратегию развития бизнеса и стратегию работы с клиентами. Когда компания только выходит на рынок, руководитель уделяет этому вопросу много внимания, сам об-

СПРАВКА О КОМПАНИИ:

Рекрутинговая компания «ЭККОНС» образована 1 февраля 2000 г.

Компания «ЭККОНС» входит в Ассоциацию Рекрутеров Профессионалов, а также состоит в Краснодарской ТПП.

«ЭККОНС» является партнером крупных российских и иностранных компаний.

ОСНОВНЫЕ ВИДЫ УСЛУГ КОМПАНИИ:

- Поиск руководителей высшего звена
- Подбор руководителей среднего звена
- Подбор «ключевых специалистов»
- Массовый подбор на линейные позиции
- Мониторинг зарплат по отраслям

щается с клиентами. Но по мере роста бизнеса возводится стена между руководством и клиентами. А сотрудники не всегда понимают, что клиент — главная ценность для любого бизнеса.

Каким образом руководитель может повлиять на эту ситуацию?

Мы никогда не узнаем, что в компании не так, если не будем получать обратную связь от клиента. Сотрудникам важно убедить руководителя, что они хорошо выполняют свою работу, что все клиенты счастливы. Я не утверждаю, что они обманывают начальство, но нужно понимать их мотивацию, и внедрять в своей компании технологию получения обрат-

ной связи от клиента — либо при личных встречах руководителя, либо обязательного письменного документа. Прямой контакт, конечно, ничто не сможет заменить.

Какие пути повышения производительности труда Вы считаете самыми эффективными?

На мой взгляд, нужно провести серьезный внутренний аудит всех бизнес-процессов, также трудовых договоров, должностных инструкций и других документов, регулирующих взаимодействие сотрудников и работодателей. В каждой компании должна быть очень тщательно проработана система мотивации сотрудников, в которой отражаются все факторы материальной и нематериальной мотивации персонала, направленные на долгосрочную работу людей в компаниях. Сотрудник должен понимать, что ждет его в компании через 5-10 лет, если он будет учиться, повышать свою производительность, достигать определенных результатов.

Вкладывать инвестиции в развитие сотрудника выгоднее, чем привлекать новых?

Раньше перебежки из компании в компанию рассматривалась как же-

вание специалиста-бегунка расти, осваивать новые горизонты. Сейчас анализируя резюме, можно сказать, что частая смена работы уже рассматривается как нестабильность данного сотрудника, отсутствие у него компетенции — лояльности к компании, и воспринимается как преследование только личных целей. С такими сотрудниками нужно очень профессионально проводить собеседование, грамотно брать рекомендации с прошлых мест работы, так как при создании команды ориентированной на результат — такие люди в самый неподходящий момент могут спокойно уйти к конкуренту, зная ваши основные конкурентные преимущества и планы развития.

Поделитесь собственным рецептом создания «команды мечты».

Чтобы создать «команду мечты», нужно выстроить цели на ближайшие 10 лет, сформировать требования к команде, которая поможет вам достигнуть данных целей, пересмотреть базовые принципы и компетенции компании, самому принять активное участие в подборе и оценке каждого участника команды, который будет находиться в вашем подчинении, донести идеи и ценности компании, а также цели и задачи до каждого сотрудника и вперед!

«ЭККОНС»

г. Краснодар,
ул. Северная, 326, офис 714/1
тел/факс: 8 (861) 277-34-00
www.eccons.ru
e-mail: es@eccons.ru

ПРЕИМУЩЕСТВА РАБОТЫ С НАМИ:

- Территория работы: Россия и страны СНГ
- Владение технологиями прямого поиска специалистов. Мы имеем необходимый инструментарий и методики дистанционной оценки, а также партнеров в других городах. Вы можете сделать нам заказ по всей территории России и СНГ
- Современные технологии работы и эксклюзивные методики
- Данные технологии и методики достаточно дороги, но мы их приобретаем для эффективного использования при работе с Вашими проектами, когда методики устаревают, мы приобретаем новые — это основные наши инвестиции
- Надежность и гарантия результата

• Внутри нашей компании разработаны Положения о конфиденциальности, повышении квалификации, Положение о качестве предоставляемых услуг, Кодекс этики и чести. Каждый сотрудник их подписывает, придерживается

• Получение дополнительной информации о современных технологиях управления персоналом

• В данной сфере мы имеем самые современные знания, так как ежемесячно посещаем семинары, тренинги российских и зарубежных тренеров, выписываем специализированную литературу, общаемся с большим количеством профессионалов — все это дает нам возможность владеть уникальной информацией

Ваш бизнес выйдет на новые рубежи развития!

НА СТРАЖЕ УРОЖАЯ

УСТЬ-ЛАБИНСКИЙ ОТДЕЛ ФГУ «КРАСНОДАРСКАЯ МВЛ» ЯВЛЯЕТСЯ ОДНИМ ИЗ ВЕДУЩИХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ ФГУ «КРАСНОДАРСКАЯ МВЛ». ЕГО СОТРУДНИКИ УЖЕ НЕ ПЕРВЫЙ ГОД ПОДДЕРЖИВАЮТ АГРАРИЕВ РАЙОНА В ИХ БОРЬБЕ ЗА ВЫСОКИЕ УРОЖАИ. МЫ РЕШИЛИ ПОДРОБНЕЕ УЗНАТЬ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ДОСТИЖЕНИЯХ УСТЬ-ЛАБИНСКОГО ОТДЕЛА ФГУ «КРАСНОДАРСКАЯ МВЛ» У ЕГО НАЧАЛЬНИКА — ЕЛЕНА ЛЯЛИНОЙ



Елена Викторовна, поясните нашим читателям, чем занимается Ваш отдел?

Мы предлагаем довольно большой перечень услуг. В области семеноводства наш отдел проводит определение сортовых и посевных качеств семян, апробацию семенных и семеноводческих посевов сельскохозяйственных культур. Являясь органом по сертификации семян, выдает сертификаты качества и сортовой идентификации на партии семян, предназначенные для реализации.

В области карантина растений мы устанавливаем фитосанитарное состояние подкарантинной сельскохозяйственной продукции при ввозе в Усть-Лабинский район и вывозе из него.

Насколько востребованы услуги отдела в Усть-Лабинском районе?

На сегодняшний день Усть-Лабинским отделом ФГУ «Краснодарская МВЛ» заключены договоры на оказание услуг с 60 коллективными хозяйствами района, с более чем 50 крестьянско-фермерскими хозяйствами, а также с предпринимателями района.

Лаборатория охватывает только один район?

Усть-Лабинский отдел ФГУ «Краснодарская МВЛ» обслуживает земледельцев Усть-Лабинского и Белореченского районов, а также всех обратившихся за консультационной и информационной помощью.

Елена Викторовна, клиентами Вашего подразделения могут быть только юридические лица?

У нас обслуживаются как юридические, так и физические лица. Наряду с крупными сельскохозяйственными предприятиями района к нам могут обратиться фермеры и владельцы дачных участков.

По каким вопросам к Вам чаще всего обращаются?

Довольно часто обращаются к нам за консультациями для приобретения лучших сортов и гибридов сельскохозяйственных культур с высокими посевными качествами. Рекламы мы не делаем, но информацией с удовольствием делимся.

Чтобы защитить себя от возможных фактов фальсификации со стороны недобросовестных производителей и продавцов, наши клиенты имеют возможность дополнительно проверить у нас посевные качества приобретенных семян.

В области карантина растений к нам обращаются для установления фитосанитарного состояния подкарантинной продукции. С целью выявления и видового определения карантинных и других вредных организмов: семян сорных растений, вредителей и возбудителей болезней, мы проводим осмотр и экспертизу продукции растительного происхождения. При этом используется современное оборудование отдела лабораторной экспертизы, позволяющее проводить анализы в кратчайшие сроки, в том числе экспресс-методами ПЦР, ИФА, ИФ для выявления вирусных и бактериальных заболеваний, встре-

чающихся на посевном и посадочном материале. По результатам выполненных работ заявителю выдается заключение об установлении фитосанитарного состояния подкарантинной продукции. На основании этого заключения, инспекторами Россельхознадзора оформляется карантинный или фитосанитарный сертификат.

Квалификация специалистов нашего отдела позволяет оказывать помощь земледельцам в проведении плановых фитосанитарных обследований сельскохозяйственных угодий в соответствии с Приказом Минсельхоза РФ от 22.04.2009 г. «Об утверждении Правил проведения карантинных фитосанитарных обследований».

Мы стараемся всегда идти навстречу нашим клиентам, выполнять работу качественно и в срок, при необходимости можем оказывать услуги в круглосуточном режиме.

Наш отдел тесно сотрудничает с администрацией Усть-Лабинского района и Усть-Лабинским межрайонным отделом Россельхознадзора. Наша работа помогает охарактеризовать качество высеянного семенного материала по району, состояние полей, а также виды на урожайность и принять своевременные меры по недопущению высева некондиционных семян.

Расскажите о специалистах, которые работают в Вашем подразделении.

У нас работают три человека. Начальник отдела, которым я являюсь, и два ведущих агронома. Все специалисты аккредитованы и имеют большой опыт работы.

Усть-Лабинский отдел
ФГУ «Краснодарская МВЛ»:
Лялина Елена Викторовна
352330, г. Усть-Лабинск,
ул. Островского, 25
т.ф. 8 (86135) 2-23-31
м.т. 8 (918) 677 32 61
e-mail: ustlb@krc.kuban.ru

СПЕЦПРОЕКТ — ЖИВОТНОВОДСТВО



РОССИЙСКИЙ РЫНОК СВИНИНЫ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ



Текст: Алексей Плугов,
директор по развитию,
ведущий аналитик
информационно-
аналитического
агентства «ИМИТ»

СВИНОВОДСТВО — ОДИН ИЗ СЕГМЕНТОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО РЫНКА, КОТОРЫЙ В СЕГОДНЯШНИХ УСЛОВИЯХ ДЕМОНСТРИРУЕТ НЕПЛОХУЮ ДИНАМИКУ. КОНЕЧНО, В СВИНОВОДСТВЕ ЕСТЬ И НЕГАТИВНЫЕ МОМЕНТЫ, И ПРИЗНАКИ ГОВОРЯЩИЕ О РАЗВИТИИ. МЫ ПРЕДСТАВЛЯЕМ ВАШЕМУ ВНИМАНИЮ ИССЛЕДОВАНИЕ, ПОДГОТОВЛЕННОЕ ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИМ АГЕНТСТВОМ «ИМИТ». ЭТОТ МАТЕРИАЛ БУДЕТ ПОЛЕЗЕН ЧИТАТЕЛЯМ, РАБОТАЮЩИМ НА РЫНКЕ СВИНИНЫ ИЛИ СОТРУДНИЧАЮЩИМ СО СВИНОФЕРМАМИ РОССИИ

О ПРОИЗВОДСТВЕ

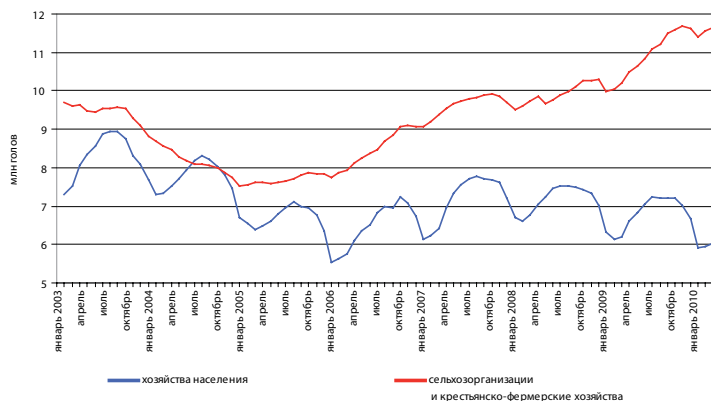
Поголовье свиней в России на 1 апреля 2010 г. составило 17,9 млн голов, что на 4,7% больше, чем на аналогичную дату 2009 г. В сельхозорганизациях оно выросло за год на 11,6% до 10,8 млн голов, в хозяйствах населения — сократилось на 4,6% до 6,3 млн голов, в крестьянско-фермерских хозяйствах — сократилось на 3,3% до 0,8 млн голов.

Объем производства свинины в России в первом квартале 2010 г. составил 488,7 тыс. т в убойном весе (666,7 тыс. т в живом весе), что на 10,5% больше, чем за аналогичный период 2009 г. Производство в сельхозорганизациях выросло на 26,1% до 264,2 тыс. т в убойном весе, в хозяйствах населения оно сократилось на 3,8% до 211,2 тыс. т, в крестьянско-фермерских хозяйствах — осталось практически на уровне первого квартала 2009 г. — 13,3 тыс. т в убойном весе. Для сравнения — еще в 2001 г. в нетоварном секторе производилось 68,9% свинины.

Многие хозяйства населения отказываются от производства свинины в связи с убыточностью данной деятельности в рамках мелкотоварного производства. Часть неэффективных хозяйств также сокращает или совсем прекращает производство свинины. Их долю на рынке займут крупные и эффективные современные хозяйства.

Схожие структурные изменения происходят и в Китае, где свиноводство также продолжает постепенно ухо-

Сравнительная динамика поголовья свиней в России по категориям хозяйств в 2003-2009 гг., млн голов



Структура производства свинины по категориям хозяйств России в первом квартале 2009 г.



Структура производства свинины по категориям хозяйств России в первом квартале 2010 г.



дить от малых форм бизнеса. В последние годы от 50 до 60% частных подворий в Китае отошли от свиноводства, а производство на мегафермах увеличилось на 20%.

В странах с развитым свиноводством, например в США, процесс укрупнения свиноводческих хозяйств начался еще несколько десятилетий назад. Количество свиноферм в США сокращалось, а среднее число свиней в расчете на одну свиноферму возрастало. Так, если в 60-х гг. в Штатах насчитывалось более миллиона ферм, то к 2004 г. их число сократилось до 70 тыс. При этом среднее количество свиней на одну ферму составило более 800 голов.

Таким образом, процесс укрупнения предприятий по производству свинины носит закономерный и естественный характер. Следствием этого процесса является появление более благоприятных возможностей для внедрения новой техники и технологий, привлечения квалифицированного управленческого персонала, использования высококачественных кормов, достижений генетики и селекции, качественного ветеринарного обслуживания, соблюдения требований экологического законодательства. Кроме того, появляются возможности для выхода на рынки других регионов.

Устойчивый рост производства свинины в России наблюдается с 2006 г. По оценкам ИАА «ИМИТ», во всех категориях хозяйств России в 2009 г. объем производства составил около 2156 тыс. т. Это несколько ниже предварительных данных Министерства сельского хозяйства России (2212 тыс. т), где, по всей видимости, не было учтено падение производства в хозяйствах населения и крестьянско-фермерских хозяйствах.

Рост производства свинины в России обусловлен, в первую очередь, вводом в эксплуатацию ряда крупных современных свинокомплексов. Только за 2007 и 2008 гг. были модернизированы и введены в строй около 250 свинокомплексов.

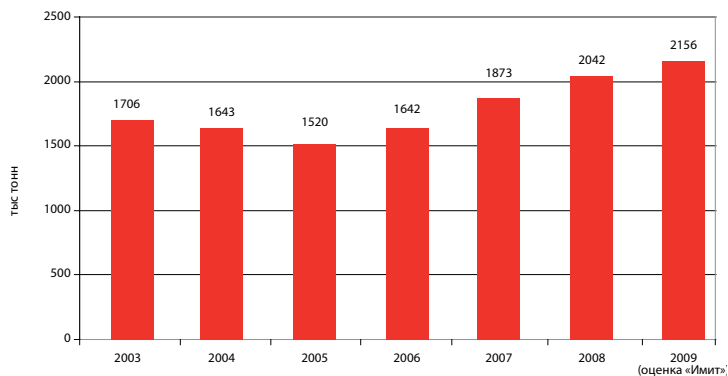
В 2009 г. по сравнению с 2008 г. производство свинины в убойном весе во всех категориях хозяйств выросло на 5,6%. По данным Минсельхоза РФ — более чем на 8%.

Производство свинины в сельхозорганизациях, по данным Росстата, составило в 2009 г. около 996 тыс. т, что на 21,7% больше, чем в 2008 г., почти на 40% больше, чем в 2007 г. и почти в два раза больше, чем в 2005 г.

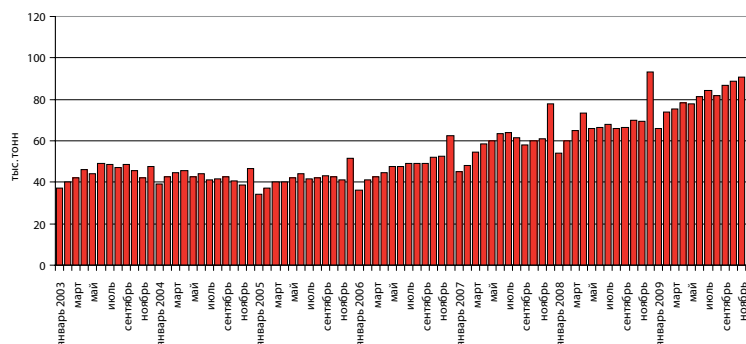
Дальнейшему росту производства свинины в сельскохозяйственных организациях будут способствовать не только последовательное снижение импортных квот на свинину и запретительные пошлины на ввоз живых свиней, но и сокращение производства свинины в личных подсобных хозяйствах населения и крестьянско-фермерских хозяйствах.

По мере увеличения производства в товарном секторе свиноводства и роста внутренней конкуренции, занимаясь мелкотоварным производством будет невыгодно. Сокращение производства свинины в личных подсобных хозяйствах за 2009—2012 гг. может составить более 200 тыс. т в убойном весе. Сокращение поголовья свиней, а, следовательно, в дальнейшем и падение объемов производства наблюдается и в крестьянско-фермерских хозяйствах. Кроме того, демографическая ситуация на сельских территориях также показывает, что активность личных подсобных хозяйств в общем производстве свинины будет падать. Причины этого — старение сельского населения, отток сельской молодежи в города.

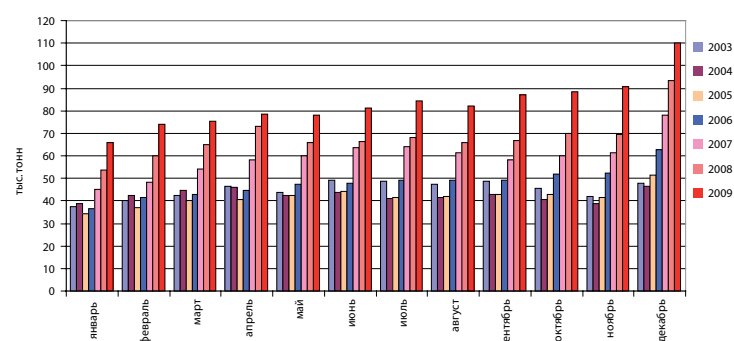
Динамика производства свинины в России, тыс. т



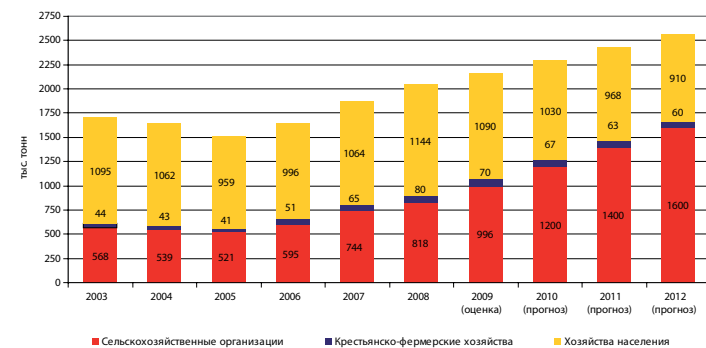
Динамика производства свинины в убойном весе в сельхозорганизациях России по месяцам в 2003-2009 гг., тыс. т



Сравнительная динамика производства свинины в убойном весе в сельхозорганизациях России в 2003-2009 гг., тыс. т



Прогноз производства свинины в России по категориям хозяйств в убойном весе, тыс. т



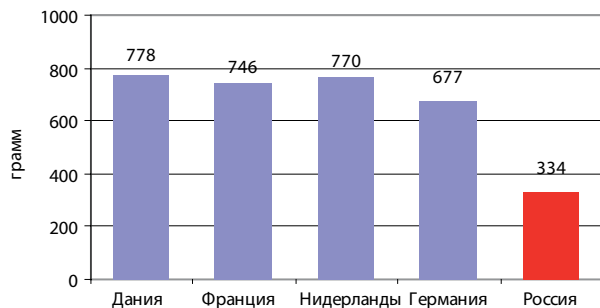
Согласно прогнозам Министерства сельского хозяйства РФ, производство свинины в убойном весе в России составит 2,70 млн т в 2012 г. С учетом структурных изменений производства по категориям хозяйств, ИАА «ИМИТ» прогнозирует, что объем производства в хозяйствах всех категорий на этот период составит около 2,57 млн т в убойном весе.

ЭФФЕКТ ИЛИ ЭФФЕКТИВНОСТЬ?

Эффективность производства свинины в России значительно уступает таковой в странах с развитым свиноводством. Это в первую очередь обусловлено высокой долей мелкотоварного производства в стране. Хозяйства населения и мелкие фермеры не могут внедрять передовые технологии в производственный процесс. Показатели же эффективности производства на крупных и средних свинокомплексах России значительно превосходят таковые в среднем по отрасли.

По данным за 2007 г., падеж к обороту стада в среднем по России составлял 12%. В Дании — 3,2%, во Франции — 3,8%, Нидерландах — 2,4%, Германии — 2,8%.

Среднесуточный прирост на откорме в 2007 г., г/сутки



Выход деловых поросят на одну свиноматку в год в России — 15,3 шт., в Дании — 21,9 шт., во Франции — 21 шт., в Нидерландах — 22,6 шт., Германии — 20,2 шт.

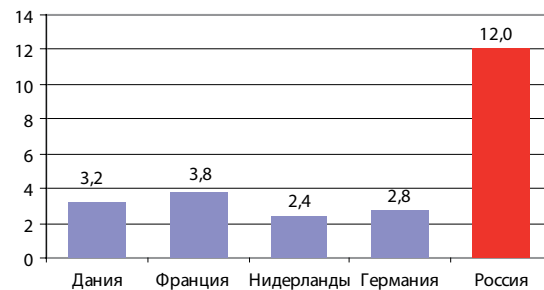
Конверсия корма на 1 кг привеса: в России — 5,90 кг/кг, в Дании — 2,76 кг/кг, Франции — 2,96 кг/кг, Нидерландах — 2,64 кг/кг, Германии — 3,1 кг/кг. Этот показатель эффективности производства является очень важным, поскольку расходы на корма составляют 60—70% себестоимости выращивания свиней.

Среднесуточный прирост на откорме составляет: в России — 335 г/сутки, в Дании — 778 г/сутки, Франции — 746 г/сутки, Нидерландах — 770 г/сутки, Германии — 677 г/сутки.

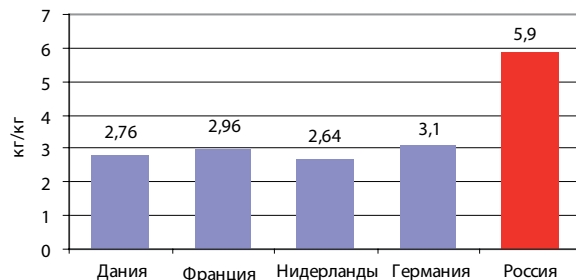
Низкие качественные показатели напрямую отражаются на себестоимости продукции, конкурентоспособности российской свинины.

Однако в последние годы показатели эффективности отрасли в целом значительно улучшились. Так, среднесуточный привес свиней на выращивании и откорме в среднем среди сельхозорганизаций России в 2005 г. составлял 310 г. К 2009 г. привесы выросли на 24% и достигли 385 г/сутки. В 2008 г. в Центральном федеральном округе среднесуточные привесы свиней составляли 415 г (улучшение показателя по сравнению с 2005 г. на 37%), в Северо-Западном — 371 г/сутки (улучшение на 12%), в

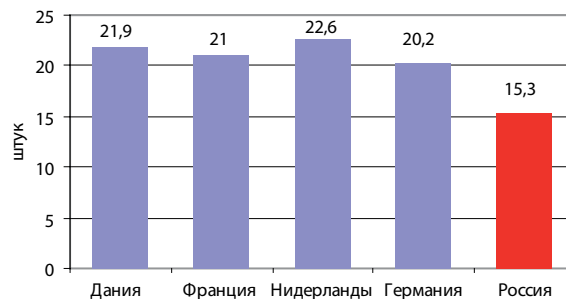
Падеж в % к обороту стада в 2007 г.



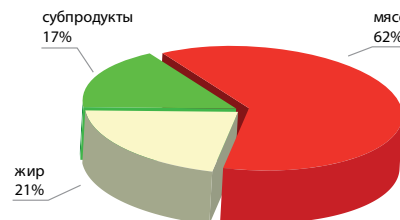
Конверсия корма на 1 кг привеса в 2007 г., кг/кг



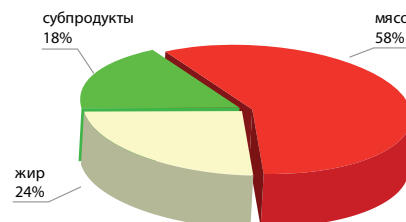
Выход деловых поросят на одну свиноматку в 2007 г., шт.



Структура импорта свинины по видам продукта в 2008 г., общий объем импорта 1245 тыс. т



Структура импорта свинины по видам продукта в 2009 г., общий объем импорта 1075 тыс. т



Южном — 336 г/сутки (улучшение на 16%), в Приволжском — 392 г/сутки (улучшение на 20%), Уральском — 344 г/сутки (улучшение на 7%), Сибирском — 374 г/сутки (улучшение на 19%), Дальневосточном федеральном округе — 286 г/сутки (улучшение на 16%).

ХРЮШКА-ИНОСТРАНКА

По оценкам ИАА «ИМИТ», произведенным на основе информации, предоставляемой зарубежными аналитическими и статистическими службами об экспорте свинины в Россию, объем импорта свинины, включая субпродукты и свиной жир, в 2009 г. составил около 1 075 тыс. т, что почти на 14% меньше, чем в 2008 г.

В 2009 г. структура импорта несколько сместилась в сторону увеличения доли субпродуктов и свиного жира и уменьшения непосредственно мяса в общем объеме поставок.

Объем импорта свинины (не включая субпродукты и жир) в 2009 г. составил около 630 тыс. т, что на 18% меньше, чем годом ранее.

Крупнейшим экспортером свинины в Россию по итогам 2009 г. стала Бразилия, откуда было поставлено около 240 тыс. т данного вида мяса (не включая субпродукты и жир), что на 5,7% больше, чем за 2008 г. В структуре бразильского экспорта данного вида мяса в Россию в 2009 г. 18,3% пришлось на свиные полутуши, 81,7% — на различные свиные отруба. Экспорт полутуш по сравнению с 2008 г. вырос в 2009 г. на 4,2%. Экспорт различных отрубов на 21,7%.

На долю Бразилии в общем объеме импорта свинины в Россию (не включая субпродукты и свиной жир) в 2009 г. пришлось более 38%, в 2008 г. — 29,5%.

Доля ЕС в общем объеме импорта свинины в Россию в 2009 г. составила 37,6%. В 2008 г. — 36,6%. Объем импорта в Россию из ЕС в 2009 г. по сравнению с 2008 г. снизился на 16,0% до 237 тыс. т.

Основными поставщиками свинины в Россию среди стран ЕС в 2009 г. являлись Германия, Дания, Франция, Испания, Финляндия и Бельгия.

Объем импорта данного вида мяса в Россию в 2009 г. по сравнению с 2008 г. сократился практически из всех стран ЕС, за исключением Германии. Доля импорта германской свинины в общем объеме поставок в Россию составила 13,5%, за 2008 г. — 8,8%. В структуре импорта свинины в Россию из стран ЕС на долю Германии в 2009 г. пришлось около 36% от общеевропейского объема поставок, в 2008 г. — чуть более 24%. Объем импорта свинины из Германии в Россию в 2009 г. по сравнению с 2008 г., вырос на 25,0% и составил около 85,0 тыс. т.

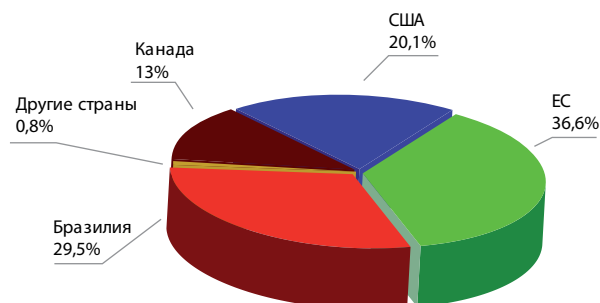
Объем импорта свинины из Дании составил около 66,0 тыс. т. На фоне общего падения импорта данного вида мяса в Россию, поставки из Дании сократились незначительно — всего на 1,5%. Поставки из Франции сократились на 25,0% до 27,0 тыс. т, из Испании — на 18,8% до 26,0 тыс. т, из Финляндии — на 17,6% до 14,0 тыс. т, из Бельгии — на 7,1% до 13,0 тыс. т.

В числе прочих европейских экспортеров свинины в Россию по итогам 2009 г. — Австрия, Швеция, Нидерланды, Чехия, Польша, Венгрия, Эстония, Италия и Ирландия.

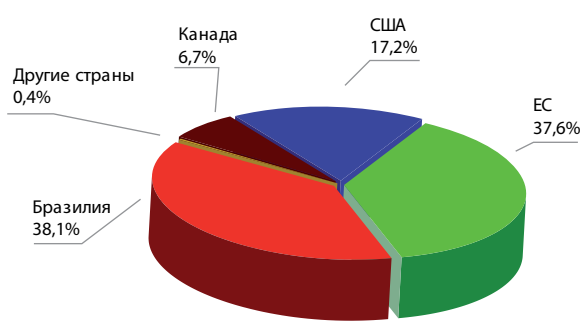
Объем импорта свинины из США в 2009 г. составил 108,5 тыс. т, что на 30,0% меньше, чем в 2008 г. Доля США

ИМПОРТ СВИНИНЫ

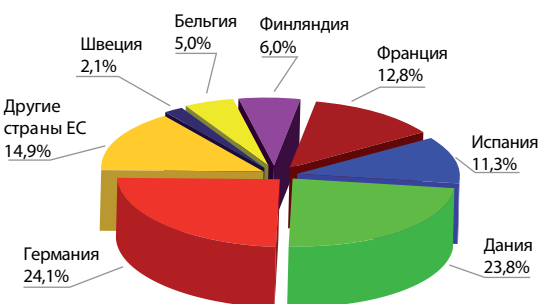
Структура импорта свинины в Россию (без учета субпродуктов и жира) по странам в 2008 г.
Общий объем импорта 770 тыс. т



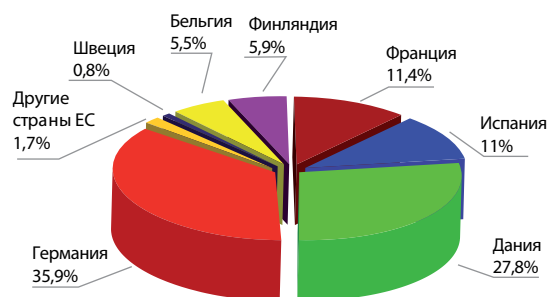
Структура импорта свинины в Россию (без учета субпродуктов и жира) по странам в 2009 г.
Общий объем импорта 630 тыс. т



Структура импорта свинины в Россию (без учета субпродуктов и жира) из стран ЕС в 2008 г.
Общий объем импорта 282 тыс. т



Структура импорта свинины в Россию (без учета субпродуктов и жира) из стран ЕС в 2009 г.
Общий объем импорта 237 тыс. т



в общем объеме поставок свинины в Россию снизилась с 20,1% в 2008 г. до 17,2% в 2009 г.

Импорт из Канады потерял в объеме 58,0% и составил около 42 тыс. т. Доля канадской свинины в общей структуре импорта свинины в Россию в 2009 г. — 6,7%, в 2008 г. — 13,0%.

На другие страны в 2009 г. пришлось около 0,4% от общего импорта свинины в Россию.

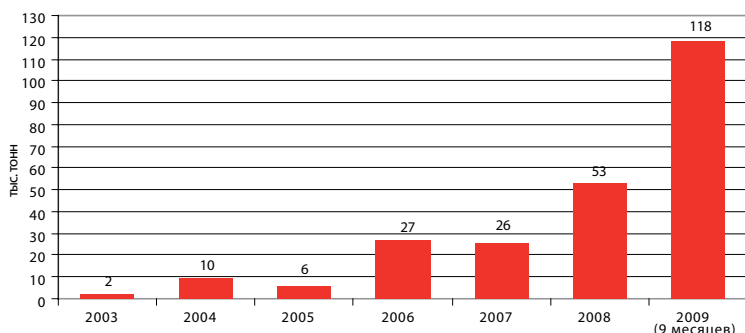
Объем импорта свиных субпродуктов в 2009 г. составил около 190 тыс. т, что на 9,5% меньше, чем годом ранее. Импорт свиного жира сократился незначительно — на 3,8% до 255 тыс. т.

ЖИВЫМИ БРАТЬЯ!

После того, как были установлены квоты на импорт свинины, началось увеличение импорта живых свиней в Россию. Так, если в 2004 г. объем импорта живых свиней в Россию в перерасчете на убойный вес составлял около 10 тыс. т, то в 2008 г. — около 53 тыс. т, а по итогам первых 9 месяцев 2009 г. составил более 118 тыс. т, что более чем в 2,2 раза превосходит объем импорта за весь 2008 г.

Правительство России, начиная с 2010 г., вводит запретительные пошлины на импорт живых свиней в Россию в размере 40% от стоимости, но не менее 0,5 евро за 1 кг. Ранее пошлина составляла всего 5% от стоимости животных.

Динамика импорта живых свиней в Россию в перерасчете на убойный вес, тыс. т



ПОДДЕРЖИТЕ СВИНОВОДА

Свиноводческая отрасль России на протяжении ряда лет динамично развивается. Производство свинины возрастает, зависимость от импорта снижается. Однако в отрасли по-прежнему существует ряд проблем, которые не позволяют на равных конкурировать с зарубежными товаропроизводителями. Общеизвестно, что без жесткого таможенно-тарифного регулирования импорта свинины, Россия практически полностью бы зависела от импортных поставок данного вида мяса. Ввиду низкой эффективности производства свинины в большинстве российских хозяйств, средние цены отечественных производителей на данный продукт превышают таковые в странах с развитым свиноводством примерно в два раза.

Несмотря на ввод в эксплуатацию в последние годы ряда крупных современных свинокомплексов, их доля в общероссийском производстве свинины все еще остается незначительной. Подавляющее большинство хозяйств

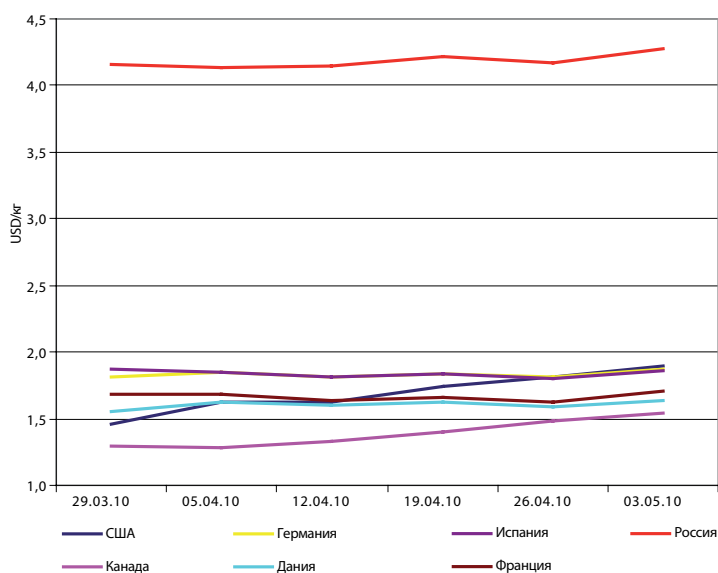
является неэффективным. Обеспечение продовольственной независимости здесь во многом достигается в ущерб экономической доступности продовольствия для населения.

В целях расширения масштабов производства и повышения его рентабельности, товарности, экономической доступности свинины для населения, пристальное внимание следует уделять кооперации, оптимизации производства, поддержке на государственном уровне сравнительно крупных хозяйств интенсивного типа, поскольку в крупных хозяйствах достижения научно-технического прогресса дают больший эффект. Кроме того, следует усилить государственную поддержку, направленную на модернизацию и техническое переоснащение свинокомплексов.

Еще одним значительным препятствием на пути к устойчивому развитию отрасли является несоблюдение ветеринарных норм в ряде регионов страны, что может поставить под угрозу успешное функционирование всей свиноводческой индустрии России, свести на нет все достижения предыдущих лет. Проблема остается актуальной и сегодня — распространение африканской чумы свиней по территории России продолжилось и в 2010 г.

Дальнейшее развитие российского рынка свинины во многом будет зависеть от мер государственного регулирования, уровня государственной поддержки отечественного свиноводства. Реализация заявленных планов по постепенному снижению объемов квот на импорт свинины, повысит долю российских производителей на внутреннем рынке. Однако здесь стоит учитывать, что в определенных объемах импорт является не препятствием, а дополнением гармоничного развития рынка. Импортные поставки благоприятно влияют на формирование здоровой конкуренции, стимулируют внутреннего производителя повышать эффективность производства и управления, позволяют поддерживать цены на доступном для населения уровне.

Динамика мировых цен на свинину в убойном весе, USD/кг. Мониторинг ИАА «ИМИТ»



ИДЕАЛЬНАЯ ЧИСТОТА ОТ КОРОВНИКА ДО КОМБАЙНА

КОМПАНИЯ «КРИСТОФЕР» – ЕДИНСТВЕННЫЙ ОФИЦИАЛЬНЫЙ ТОРГОВЫЙ И СЕРВИСНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ КОНЦЕРНА KÄRCHER В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ, ПРИЗНАННОГО ЛИДЕРА В ОБЛАСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО УБОРОЧНОГО ОБОРУДОВАНИЯ. С 1998 ГОДА КОМПАНИЯ «КРИСТОФЕР» РЕАЛИЗОВАЛА ОГРОМНОЕ КОЛИЧЕСТВО ТЕХНИКИ ДЛЯ АПК. МЫ ПОПРОСИЛИ РАССКАЗАТЬ ОБ ОСОБЕННОСТЯХ И ВОЗМОЖНОСТЯХ ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНИКИ KÄRCHER НА ПРЕДПРИЯТИЯХ АПК ДЕНИСА КОРОТЕЕВА, ДИРЕКТОРА ООО «КРИСТОФЕР» КРАСНОДАР



Денис, расскажите о возможностях применения техники Kärcher в сельскохозяйственной отрасли?

Возможности применения техники Kärcher в АПК очень широки. Например, на молокоперерабатывающих предприятиях оборудование отлично справляется с наведением чистоты на территориях, граничащих с производственными помещениями. Кроме того, оно используется для очистки и мойки оборудования для производства, хранения и транспортировки молокопродуктов. Это аппараты высокого давления, как мобильные, так и стационарные (одновременная работа с несколькими постами отбора воды), с дополнительными аксессуарами (грязевыми фрезами, насадками для мытья горизонтальных поверхностей, шлангами для очистки канализации). Они позволяют наводить чистоту на производстве быстро и с меньшими усилиями.

На предприятиях зерноперерабатывающей и хлебопекарной отраслей оборудование Kärcher помогает устранить специфическую проблему: мучную пыль, которая не только летуча, но и взрывоопасна. С этой проблемой справляются пылесосы серии NT для сбора взрывоопасных веществ.

Использование оборудования на животноводческих фермах, на предприятиях пищевой индустрии позволяет экономить средства за счет сокращения персонала и времени уборки, и добиться требуемой чистоты, что сводит к нулю потери поголовья.

Расскажите подробнее, как и какие модели используются?

На животноводческих предприятиях и птицефабриках для уборки мест содержания скота и птицы, для мойки транспорта и уборки вспомогательных помещений эффективно используются аппараты для мойки водой под высоким давлением (АВД) HD 10/21, HD10/23 или HD 10/25, с трехфазным электродвигателем повышенной надежности. Они проектировались для решения задач обеспечения чистоты на сельхозпредприятиях. Аппараты позволяют выполнять все операции по мойке и чистке быстро и качественно, а применение насадок («грязевая фреза», пенокомплект «Kärcher» или пеногенератор Inno Foam) ускоряет уборку. Для убойного цеха в компании «Кристофер» советуют применять насадки для мойки плоских поверхностей: FR 30 и FR 50, предназначенные для очистки полов и стен. Как на убойном участке, так и в зоне обваловки туш в качестве основного агрегата могут использоваться передвижные аппараты для мойки под высоким давлением (АВД) с подогревом воды.

Если нет возможности подключить оборудование к источнику питания, мы предлагаем автономные АВД модели HD 1050, HD 801, позволяющие работать в «поле» (за счет двигателя внутреннего сгорания).

Почему Вы рекомендуете использовать именно эти аппараты?

По своим техническим параметрам, эти агрегаты способны удалять любые

виды загрязнений — белковые, жировые, минеральные, копоть. Так, например, модели HDS 9/18, HDS 695–4 M Eco и HDS 895–4 MEco (АВД с подогревом воды) вместе со специальными приспособлениями для уборки, позволяют в 11 раз увеличить производительность мытья полов и стен по сравнению с обычными способами.

Есть ли особенности применения техники Kärcher?

Чтобы рационально использовать технику, специалисты концерна разработали широкий ассортимент аксессуаров. Например, для животноводческих предприятий вместо привычных неразъемных шлангов предлагаются отдельные рукава, соединенные специальными муфтами (они удобны в эксплуатации, и в случае повреждения достаточно заменить звено), а так же различные виды сопел, увеличивающих ударную силу воды. Оборудование Kärcher спроектировано для применения специальных моющих и дезинфицирующих средств. В нем есть встроенные баки для удобства перемещения химических средств, поэтому раствор не надо переносить.

Есть ли сервисная поддержка?

У «Кристофера» есть авторизованный сервисный центр, позволяющий производить диагностику, ремонт и техническое обслуживание. Специалисты сервиса регулярно обучаются, что позволяет им максимально качественно выполнять работу.

**ООО «Кристофер» Краснодар
г. Краснодар,
ул. Селезнева, 68А
т/ф. (861) 233-33-13,
т/ф. (861) 235-74-91**

Текст: Нина Небурчилова, к.э.н., доцент, заведующая лабораторией экономических проблем мясной промышленности Всероссийского научно-исследовательского института мясной промышленности имени В.М. Горбатова

КРС ПОЧТИ ИСЧЕЗ

В 2009 г. Россия увеличила объем производства мяса, включая субпродукты первой категории, до 3,3 млн т. по сравнению, с 2008 г. рост составил 14%. Тем не менее, состояние мясного животноводства в России находится на уровне недостаточном для обеспечения населения страны мясом и мясными продуктами отечественного производства



О МЯСНОМ ЖИВOTНОВОДСТВЕ

В настоящее время в России практически отсутствуют мясные породы крупного рогатого скота, в основном выращивают помесные или молочные его виды. Численность крупного рогатого скота постепенно снижается. Кроме того, в последние годы снизились и качественные его характеристики — живой вес КРС не достигает 400 кг, а убойный выход ниже нормативного.

Иная картина в свиноводстве. Чис-

ленность убойных свиней за 2009 г. возросла, за счет интенсивного развития свиноводческих комплексов. В дальнейшем предполагается значительный прирост поголовья с высокими качественными характеристиками — в настоящее время убойный выход, уже выше нормативного.

Темпы роста поголовья мелкого рогатого скота в последние годы практически не меняются.

В настоящее время при поддержке государства значительные инвестиции идут в отечественное птице-

водство и свиноводство. А вот производство мяса крупного рогатого скота продолжает сокращаться из-за значительного срока окупаемости инвестиций. Если говорить о перспективах, то поголовье крупного рогатого скота увеличиваться практически не будет. Для восстановления численности КРС хотя бы до того уровня, который был в стране в восьмидесятые годы прошлого столетия, необходимо несколько десятилетий. Несмотря на то, что рост платежеспособного спроса населения в последние годы способство-

Численность скота и темпы роста (2005—2009 гг.)

Виды скота	Годы				
	2005	2006	2007	2008	2009
1	2	3	4	5	6
Крупный рогатый скот, млн т	21 474	21 466	21 470	21 147	20724
Темпы роста, %	100,0	100,0	100,0	98,5	98,0
Свиньи, млн т	13 455	15 793	16 168	16 333	17252
Темпы роста, %	100,0	117,4	102,4	101,0	105,6
Мелкий рогатый скот, млн т	18 213	19 675	21 114	21 642	22144
Темпы роста, %	100,0	108,0	110,5	102,5	102,3

В таблице представлены показатели по численности скота по видам за период с 2005 по 2009 гг.

вал увеличению объемов потребления мясной продукции в стране, Россия все еще значительно отстает в этом показателе от развитых стран. В 2009 г. объем потребления мясной продукции на душу населения составил 64,5 кг (при физиологической норме потребления 82—86 кг), в то время, как в странах Европы этот показатель уже превышает 85 кг.

ОБ ИМПОРТЕ МЯСА

На сегодняшний день импорт мяса говядины осуществляется в основном из Уругвая, Бразилии, Аргентины, Парагвая, США. Свинина поступает из Польши, Литвы, Дании, Германии, Бразилии, США. Поставки мяса из-за рубежа в основном осуществляются в виде замороженного мяса в тушах или в блоках. При этом во многих случаях со значительными сроками хранения при очень низких температурах. В результате, качественные характеристики этого сырья значительно уступают отечественному охлажденному мясу.

Следует отметить, что доля импортного мяса в потреблении в течение последних лет начала сокращаться. В 2008 г. за счет импорта было сформировано 31,7% общего объема ресурсов мяса и мясопродуктов, а в 2009 г. — порядка 28,8%.

О ГОСПОДДЕРЖКЕ

В то же время Доктриной продовольственной безопасности Российской Федерации, утвержденной Указом Президента Российской Федерации от 30.01.2010 г. №120, предусмотрен порог продовольственной без-

опасности по мясу и мясным продуктам. В пересчете на мясо — не менее 85% продукции отечественного производства. То есть импорт не должен превышать 15%.

Государство предпринимает активные меры для стимулирования отечественных производителей, реализуя «Государственную Программу разви-

тия сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2008—2012 гг.», а также регулируя импорт мяса при помощи квот.

В частности, Минэкономразвития РФ предлагает снизить импортные квоты на мясо птицы и свинину на период с 2010 по 2012 гг. По говядине предполагается сохранить размер квот на прежнем уровне.

Исходя из намечаемых объемов развития мясного животноводства на перспективу, к 2012 г. предполагается достичь увеличения объемов производства мяса в сравнении с 2009 г. Причем прирост должен составить порядка 12%.

Кроме того, значительно изменится и структура производства мяса и мясных продуктов. Основной упор будет сделан на снабжение населения страны охлажденным мясом в виде натурального мяса и мясных полуфабрикатов, за счет сокращения производства колбасных изделий, как это делается в развитых зарубежных странах.

**ЗАО «БИЗОЛ» ПРОИЗВОДИТ И РЕАЛИЗУЕТ:**

- Премиксы, БВМД, комбикорма для с/х животных и птиц (в разной весовой упаковке)
- Рыболовную, мясокостную муку, дрожжи, фосфаты и др.
- Ветпрепараты

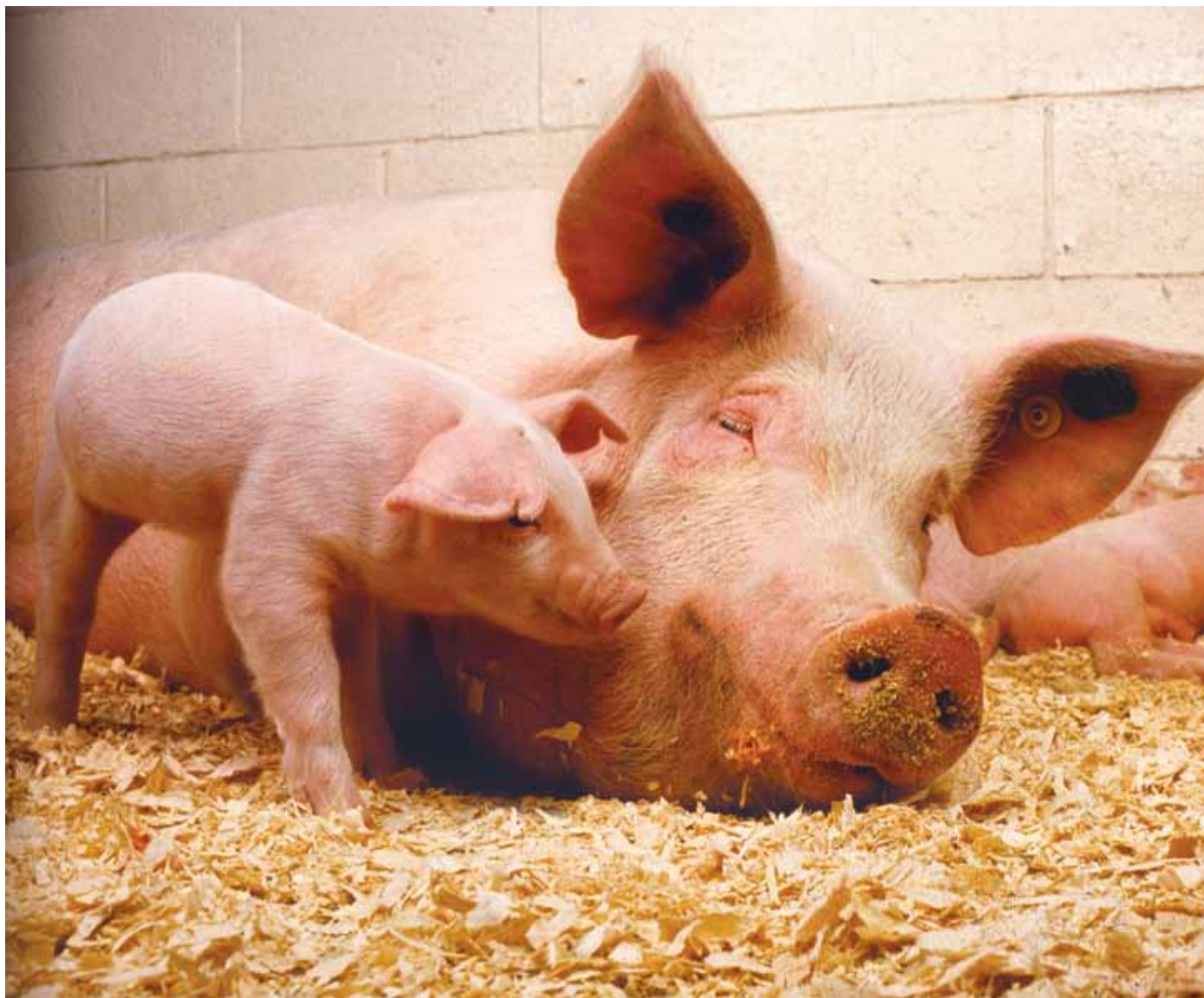


г. Краснодар, ул. Зиповская, 5
т.: (861) 252-32-33, 252-33-36 e-mail: bizol.s@mail.ru

Текст: Николай Соколов, заведующий отделом разведения и генетики свиней
ГНУ Северо-Кавказский научно-исследовательский институт животноводства,
доктор с.-х. наук

СЕЛЕКЦИЯ СВИНЕЙ: НУЖНА ЛИ ОНА В ТОВАРНОМ ХОЗЯЙСТВЕ?

В ОТРАСЛИ СВИНОВОДСТВА, В МОДЕРНИЗАЦИИ НУЖДАЮТСЯ НЕ ТОЛЬКО ТЕХНОЛОГИИ СОДЕРЖАНИЯ И КОРМЛЕНИЯ ЖИВОТНЫХ, НО И ПОДХОДЫ К СЕЛЕКЦИОННОЙ РАБОТЕ, ЗНАЧЕНИЕ КОТОРОЙ НЕДООЦЕНИВАЮТ МНОГИЕ РУКОВОДИТЕЛИ ХОЗЯЙСТВ. УРОВЕНЬ ПРОДУКТИВНОСТИ СВИНЕЙ ЗАВИСИТ ОТ НЕСКОЛЬКИХ ФАКТОРОВ: ГЕНЕТИКИ, КОРМЛЕНИЯ, ТЕХНОЛОГИИ СОДЕРЖАНИЯ, СТАТУСА ЗДОРОВЬЯ ЖИВОТНЫХ, УПРАВЛЕНИЯ СТАДОМ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИМИ ПРОЦЕССАМИ. В ДАННОЙ ПУБЛИКАЦИИ МЫ ОСТАНОВИМСЯ НА ВОПРОСАХ СЕЛЕКЦИИ КАК ОСНОВЕ РЕНТАБЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОТРАСЛИ



Маточные стада большинства товарных стад свиней представлены животными крупной белой породы мясосального типа или ее помесью с другими породами, доля крови которых, как правило, неизвестна, поскольку в хозяйствах отсутствуют зоотехники-селекционеры, или они меняются с калейдоскопической быстротой. На таких фермах, даже при использовании производителей мясного типа западной селекции, получают далекий от стандарта молодняк, который не отвечает требованиям мясоперерабатывающей промышленности по толщине шпика и выходу постного мяса. Это объясняется расщеплением наследуемых от родителей продуктивных признаков: одни животные уклоняются в сторону материнской основы (крупная белая и ее помеси), другие — отцовской породы, третьи имеют промежуточное наследование. Нет ясного плана дальнейшей работы со стадом, не решен вопрос: какие породы использовать для воспроизводства очередных поколений? При работе с помесными животными неизвестной кровности хозяйство не получает дополнительной продукции за счет гетерозиса, который проявляется только при целенаправленной схеме скрещивания животных с известным происхождением.

В Западной Европе большинство товарных ферм работают по контрактам с одной из селекционно-генетических компаний, которая обеспечивает ремонт маточного стада гибридными свинками и хряками, с гарантированными результатами воспроизводства. В этом случае, нет необходимости заниматься оценкой и отбором животных, имея стандартные показатели продуктивности.

К сожалению, специализированных селекционно-генетических компаний в нашей стране практически нет, или они только начинают работать. Отдельные крупные холдинги и компании, построив животноводческие помещения с европейской технологией, приобретают зарубежный гибридный молодняк с несколькими чистопородными производителями и начинают воспроизводство поросят без четкого представления о дальнейшей работе со стадом для достижения высокого и постоянного уровня гетерозиса на каждом этапе скрещивания. Животные западной селекции, имея высокий выход постного



мяса, требовательны к уровню кормления, имеют пониженный иммунитет и часто подвергаются инфекционным заболеваниям. Это сводит на нет их преимущество по ряду экономически важных показателей. Кроме того, животные некоторых пород, в частности «ландрас», чувствительны к стрессам, возникающим в ходе технологических операций, что может приводить к летальному исходу. В результате бессистемного разведения, при отсутствии должного отбора молодняка для ремонта основного стада (что требует выполнения ряда селекционных мероприятий), можно предположить постепенное снижение продуктивности импортных животных, если не выполнять обновление производителей за счет постоянного их приобретения.

До настоящего времени большая часть поголовья свиней размещается на фермах с отсталой технологией, где не выдерживается оптимальный микроклимат (особенно для молодняка). Поэтому разведение свиней с толщиной шпика 10—12 мм в помещениях с бетонными полами и температурой в осенне-зимний сезон 5—10°C приводит к респираторным заболеваниям, низким суточным приростам, перерасходу кормов и отходу молодняка. В данном случае имеет смысл заниматься постепенным улучшением существующего стада, что можно осуществить несколькими способами. Во-первых, приобрести адаптированных к местным условиям свиней скороспелой мясной породы СМ-1;

Во-вторых, использовать скрещивание маток существующего стада с производителями крупной белой (йоркшир) породы западной селекции с переходом на переменное скрещивание с производителями СМ-1, ландрас. Или же сочетать оба метода, если исходное маточное стадо имеет слишком низкую продуктивность. В условиях старой технологии, оптимальный вариант — разведение свиней с толщиной сала на пояснице 18—20 мм. Многие руководители недооценивают высокий потенциал скороспелой мясной породы, хотя она имеет ряд достоинств. В частности, животные этой породы адаптированы к кормовым и погодным условиям юга России, поскольку воспроизводство популяции продолжается уже 37 лет. Кроме того, эта порода является универсальной по продуктивности, так как отбор проводится не только по откормочным и мясным качествам (с помощью ультразвуковых приборов), но и по репродуктивным. Матки имеют многоплодие 10—12 поросят, высокую молочность, поросята обладают хорошим аппетитом и способны давать при сбалансированном кормлении суточный прирост до 1 кг. При скрещивании с производителями «йоркшир» (крупная белая западной селекции), можно получить высокопродуктивных гибридных свинок, а при скрещивании с хряками, так называемых терминальных (для заключительного скрещивания) пород, особенно «пьетрен», гибридный молод-



няк на откорм. И что немаловажно, стоимость племенных животных СМ-1 в два раза ниже цены на потомков импортных животных, которых разводят в России, и в 3—5 раз ниже стоимости свиней, приобретаемых в Западной Европе. Причем не возникает проблем с обновлением стада за счет трех изолированно разводимых линий этой породы в Краснодарском крае.

При формировании товарного стада с улучшенными показателями продуктивности, возрастает роль зоотехников-селекционеров, статус которых в последние годы снизился. Во многих хозяйствах таких специалистов нет, или они сидят в конторе и занимаются отчетами. При этом, исследования в ряде хозяйств показали, что при скрещивании маток крупной белой породы старого мясосального типа с производителями «йоркшир», происходит значительное расщепление показателей роста, развития и мясных качеств.

Результаты исследований показали, что необходимо заниматься отбором свинок в ремонт на основе объективных показателей роста, развития и мясных качеств, имеющих экономическое значение. От свинки, с толщиной сала 20 мм при скрещивании с производителем с толщиной сала 12—15 мм можно ожидать потомство с высокими мясными качествами, от жирной свинки, в лучшем случае, нестандартную продукцию.

Таб. Продуктивность ремонтных свинок при скрещивании крупной белой породы мясосального типа с производителями «йоркшир» (n=357)

Показатели		Средняя величина	Минимум	Максимум
Возраст достижения живой массы 100 кг, дней		204	144	259
Длина туловища, см		123	112	133
Толщина шпика, мм	над 6—7 гр. позвонками	24	14	42
	над I поясн. позвонком	18	10	30
Содержание постного мяса в туше со шкурой, головой и ножками, %		49,2	36,6	62,6

Отбор только по экстерьеру не дает возможности совершенствовать стадо в направлении производства конурентоспособной продукции.

Отбор будущих ремонтных свинок начинают еще под матками в многоплодных, выровненных по развитию поросят при отъеме их от маток. Ремонтный молодняк выделяется в отдельную группу, которую обеспечивают специальным рационом с уровнем лизина 10—12 г в 1 кг, с повышенным уровнем витаминов А, D, Е. При живой массе 100 кг (80—120), молодняк оценивают по скорости роста, длине туловища, измеряют толщину шпика с помощью ультразвукового прибора (наиболее простой, относительно дешевой и надежной в работе — фирмы RENCO, США). При отборе, как правило,

бракуют по разным причинам 40—50% молодняка. Суточные приросты до живой массы 80—90 кг, можно поддерживать на уровне 650—700 г, а затем переходить на нормированное кормление с тем расчетом, чтобы свинки были готовы к осеменению в возрасте 8—8,5 месяцев с живой массой 130—140 кг.

Таким образом, создание высокопродуктивного стада и решение задачи получения и откорма 20—25 поросят от каждой матки в год, во многом зависит от квалификации зоотехника-селекционера, предоставления ему необходимого оборудования, условий для работы и достойной оплаты труда. В этом случае можно рассчитывать на постоянный рост количественных и качественных показателей отрасли свиноводства.

ПТИЦЫ МНОГО НЕ БЫВАЕТ



О СОСТОЯНИИ ПТИЦЕВОДЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА

Несмотря на негативное влияние кризиса, которое проявляется в снижении темпов развития птицеводства, на сегодняшний день ситуация в данном секторе АПК остается сравнительно стабильной. Основные показатели индустрии по-прежнему демонстрируют положительную динамику роста (по итогам 2009 г. объем производства мяса птицы вырос на 14,9%). Помимо положительной сырьевой конъюнктуры, свою роль играет прежде всего тот факт, что мясо птицы относится к наиболее доступным видам мясопродуктов. Поэтому данная категория не столь сильно подвержена тенденции к сокращению спроса на фоне падения доходов (падение продаж мяса птицы в сопоставимых ценах составило только около 0,2%). Кроме того, в отношении собственно производства определенного положительного эффекта, безусловно, удалось достичь за счет снижения объемов импорта (-19,5%), которое происходило как в результате административного регулирования рынка, сконцентрированного на поддержке внутренних производителей, так и на фоне ослабления

курса рубля. Основными негативными факторами, препятствующими более динамичному развитию индустрии, на сегодняшний день остается скорее дефицит доступных заемных средств.

О ПРОИЗВОДСТВЕ ЯИЦ

Согласно данным Росстата, производство яиц в хозяйствах всех категорий выросло на 3,4% (с 38,05 до 39,35 млрд шт.). Динамика, конечно, заметно выше, чем в предыдущие не-

сколько лет (0% в 2007 г. +0,5% в 2008 г.), но мы бы не назвали ее — резким ростом. Вполне вероятно, сыграло определенную роль и некоторое повышение уровня потребления базовых продуктов, что стимулировало рост производства. Так, физический индекс продаж яиц в 2009 г. вырос на 2,4%.

О ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМ СОСТОЯНИИ ПТИЦЕВОДЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

На данном этапе значительное количество предприятий в части использования современных технологий не уступают большинству западных аналогов.

О ГОСПОДДЕРЖКЕ ПТИЦЕВОДОВ

На наш взгляд, актуальной остается задача сохранения и расширения различных государственных субсидий, ориентированных на поддержку внутреннего рынка (в первую очередь, в части предоставления льготных долгосрочных кредитов на комфортных условиях), а также сохранение определенных ограничений в части импортной политики.

По данным: УК «Финам Менеджмент»

ОТОПЛЕНИЕ, КОНДИЦИОНИРОВАНИЕ, ВЕНТИЛЯЦИЯ, ВОЗДУХОВОДЫ.

Услуги по монтажу и демонтажу систем воздушного и водяного отопления, кондиционирования, вентиляции, дымоудаления, а также холодильного оборудования промышленного и технологического холодоснабжения, водоснабжение.

Комплектация оборудования воздушораспределительной арматуры соответствующей автоматике и сопутствующих инженерных сетей, дальнейшее их обслуживание. Имеется свой цех по производству воздуховодов, вытяжек и т.д.

ПОСТОЯННЫМ КЛИЕНТАМ — СКИДКИ !!!

тел.: 8(918) 28-777-92,
8(928) 444-00-22
e-mai: region.sv@gmail.com

ЗЕРНОВОЙ ВОПРОС

ЮГ РОССИИ ВОВСЮ ГОТОВИТСЯ К УБОРКЕ УРОЖАЯ. В СВЕТЕ ЭТОГО, СИТУАЦИЯ НА ЗЕРНОВОМ РЫНКЕ — И ОСОБЕННО СТОИМОСТЬ ЗЕРНА — ИНТЕРЕСУЕТ ОЧЕНЬ МНОГИХ. ЭТИ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ НА ВСЕРОССИЙСКОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ «СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ, СРЕДСТВА И НОРМАТИВЫ В ОБЛАСТИ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА ЗЕРНА И ЗЕРНОПРОДУКТОВ» ОБСУДИЛИ УЧАСТНИКИ РЫНКА. ОРГАНИЗАТОРАМИ МЕРОПРИЯТИЯ ВЫСТУПИЛИ: РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ НАУК, ГНУ «ВСЕРОССИЙСКИЙ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ИНСТИТУТ ЗЕРНА И ПРОДУКТОВ ЕГО ПЕРЕРАБОТКИ» РОССЕЛЬХОЗАКАДЕМИИ, КУБАНСКИЙ ФИЛИАЛ ГНУ «ВСЕРОССИЙСКОГО НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОГО ИНСТИТУТА ЗЕРНА И ПРОДУКТОВ ЕГО ПЕРЕРАБОТКИ» РОССЕЛЬХОЗАКАДЕМИИ, ДЕПАРТАМЕНТ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ. ОСНОВНЫМИ ВОПРОСАМИ КОНФЕРЕНЦИИ, КОТОРЫЕ ОБСУДИЛИ ПРИСУТСТВУЮЩИЕ, СТАЛИ: КАЧЕСТВО ЗЕРНА, ПРОИЗВОДИМОГО В РОССИИ, ПРОБЛЕМЫ ХРАНЕНИЯ И СБЫТА РОССИЙСКОГО ЗЕРНА



О состоянии кубанского агропромышленного комплекса и о планируемых объемах урожая 2010 г. рассказал Александр Новаковский, зам. начальника управления пищевой и перерабатывающей промышленности департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, г. Краснодар: «В текущем году в Краснодарском крае предстоит убирать 1,6 млн га зерновых, колосовых и зернобобовых культур, в том числе 1,2 млн га озимой пшеницы и 206 тыс. га озимого ячменя. Специалисты АПК и ученые края прогнозируют неплохой урожай зерна. И эти прогнозы вполне обоснованы. Погодные условия осени, зимы и весны были достаточно благоприятными для растений озимых колосовых. Посевы находятся в хорошем состоянии, а запасы продуктивной влаги в почве достаточны для нормальной вегетации сельскохозяйственных культур».

Более подробно о зерновом рынке России в целом и Кубани в частности рассказал **Геннадий Ветелкин, директор Кубанского филиала ГНУ ВНИИЗ Россельхозакадемии, к.т.н., г. Краснодар.** Он отметил, что как и в прошлом году в России предполагаются большие переходящие остатки зерна (20—22 млн т), а в связи с прогнозируемым урожаем 90—95 млн т и практически не изменяющимся внутренним потреблением 72—74 млн т, Россия потенциально может экспортировать в 2010-2011 гг. 25—30

млн т. Однако, будет ли востребовано наше зерно и найдет ли Россия рынки сбыта таких объемов — вызывает сомнение.

Мощности по отгрузке зерна на экспорт морским транспортом уже на сегодня составляют более 25 млн т в год. Планируется увеличение этих мощностей и емкости для накопления зерна на Новороссийском зерновом терминале и комбинате хлебопродуктов, Ейском портовом элеваторе. Введен в эксплуатацию Туапсинский зерновой терминал с плановой отгрузкой 2,0 млн т. В связи с большими переходящими запасами в России и мире в целом, жесткой конкуренцией за рынки сбыта, надо более взвешенно подходить к планируемому строительству зерновых терминалов в Тамани (9 млн т в год), еще одного терминала в Новороссийске (3,0 млн т в год) и расширению этих мощностей в Темрюке и других действующих портах. По словам г-на Ветелкина, существуют трудности в реализации зерна интервенционного фонда, объем которого на



конец мая 2010 г. составляет более 9 млн т зерна.

Экспорт зерна в объемах по годам дело ненадежное, так как во многом зависит от конъюнктуры мирового рынка. Гораздо привлекательнее увеличение реализации зерна на стабильном внутреннем рынке, так как он не зависит от спроса зарубежных покупателей. А для этого надо быстрее наращивать производство животноводческой продукции и глубокой переработки зерна, как это намечено Постановлениями правительства, что позволит дополнительно реализовывать ежегодно на внутреннем рынке до 30 млн т зерна.

«Хочу отметить, — добавил **Георгий Артемов, исполнительный директор Ассоциации АК «КУБАНЬХЛЕБОПРОДУКТ»,** — что положение дел на предприятиях Краснодарского края очень сложное. По итогам 2009 г. элеваторы были загружены на чуть бо-

лее 51%—2,9 млн т. При том, что их емкость составляет — 5,7 млн т. К приемке же готовят порядка 4,5 млн т. По мельзаводам переработка составила менее 50% их мощности, причем муку на экспорт мы практически не отгружаем. Здесь необходима помощь государства. Вопрос же контроля качества зерна и продуктов его переработки — дело очень ответственное, но невероятно запутанное. Для определения качества зерна существуют национальные стандарты (часть из которых требует пересмотра) — надо их только выполнять, как и действующие инструкции по обеспечению сохранности. Государство в свое время за этим тщательно следило. Сейчас, к сожалению, можно не выполнять те или иные операции по обеспечению сохранности зерна. Многолетний опыт работы на предприятиях показал, что на проведении мероприятий по обеспечению сохранности зерна экономить нельзя, так как последствия будут очень печальные (убытки). Федеральный закон № 183 – ФЗ «О государственном надзоре и контроле за качеством и безопасностью зерна и продуктов его переработки», после упразднения в конце 2004 г. РосГХИ исполняется лишь частично».

По данным ГНУ ВНИИЗ Россельхозакадемии, представленным на конференции, основными факторами, формирующими качество зерна в России являются:

- истощение природных ресурсов;
- законы природы;
- экономический подъем спровоцировал спрос на фуражные сорта пшеницы;
- рост экспорта зерна;
- сельхозпроизводители предпочитают хранить зерно у себя, что снижает его качество;
- отсутствие связи между переработчиками зерна, производителями, семеноводами и т.д.



«Ситуация с качеством зерна ржи тоже оставляют желать лучшего, — отметила **Марина Линдина, главный специалист отделения хранения и переработки сельхозпродукции Россельхозакадемии, к.т.н., г. Москва,** — Неудовлетворительное положение с качеством зерна, по-видимому, является следствием недостатка и несовершенства оценки сортов ржи в нашей стране. Так, в Госресстре отсутствует целевое назначение сортов ржи, хотя, как известно, рожь используется на различные цели, требующие взаимоисключающие технологические свойства. Кроме того, в нормативной документации, применяемой на стадиях семеноводства, нет ни одного показателя, характеризующего мукомольные и хлебопекарные свойства зерна ржи. До последнего времени селекция озимой ржи в нашей стране была направлена на создание высокоурожайных сортов; целенаправленная селекция на технологические свойства зерна, согласно данным Исмагилова и других ученых, практически не ведется.

В настоящее время необходим подход к современному зерновому хозяйству страны, как к единому системообразующему процессу создания продуктов питания из зерна, объединяющему множество технологически самостоятельных этапов, включая селекцию сортов, сортоиспытания, семеноводство, товарное производство зерна, стандартизацию, а также переработку зерна и производство готовых изделий. Только на основе подобного подхода возможно решение проблемы повышения качества ржи в РФ».

Владимир Сорочинский, зам. директора по научной работе Государственного научного учреждения Всероссийского научно-исследовательского института зерна и продуктов его переработки Россельхозакадемии, г. Москва, рассказал, что из всех факторов, которые определяют сохранность зерна в процессе его хранения, два фактора основные: температура зерна и его влажность. Поэтому основное внимание следует обратить на эти важные показатели. Результаты производственных и стендовых испытаний нашего института показали, что качество зерна пшеницы и риса улучшается при его хранении в процессе послеуборочного дозревания. Поэтому не следует после сушки, рис-зерно температурой 20—25°C сразу же подвергать активному вентилированию. Необходимо дождаться, когда процесс дозревания зерна завершится. При этом, послеуборочное дозревание по сравнению с просушенным зерном увеличивает общий выход крупы на 1,0—2,2%, выход целой крупы на 3,1—3,7%, снижает выход дробленой крупы на 0,9—2,7%.

Подводя итоги конференции, **Геннадий Ветелкин** рассказал о перспективах и прогнозах экспорта зерна в 2010 г.: «Предполагаемый избыток зерна в России с учетом урожая 2009 г., может составить более 35—40 млн т. В связи с этим, потенциально Россия может экспортировать зерно в объеме 25—30 млн т.

Однако, как уже отмечалось, конъюнктура мирового рынка зерна не очень благоприятно складывается для российских экспортеров и производителей по следующим причинам:

1. Прогнозируется большой урожай пшеницы в мире — 676 млн т и в России на уровне 2009 г. (90—95 млн т).
2. Наши традиционные покупатели — Египет, Индия, Пакистан, Сирия, Иран — сами планируют собрать неплохой урожай и поэтому сокращают объемы импорта.
3. Снижение потребления зерна в связи с кризисом, особенно в бедных странах Африки и Ближнего Востока.
4. ФАО ООН прогнозирует рост мировых запасов зерна в сезон 2010 и 2011 гг. на 0,9%.
5. Складывающийся по прогнозам избыток зерна предопределяет жесткую конкуренцию при торговле и снижении цен».



ЗДОРОВЬЕ ЧЕРЕЗ ХЛЕБ

НЕДАВНО В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ БЫЛ ПРИНЯТ ПЕРВЫЙ В СТРАНЕ ЗАКОН, РЕГЛАМЕНТИРУЮЩИЙ КАЧЕСТВО ХЛЕБА. ТЕПЕРЬ КУБАНСКИЙ ХЛЕБ ДОЛЖЕН СОДЕРЖАТЬ ТОЛЬКО МУКУ, СОЛЬ, ВОДУ И ДРОЖЖИ. ЕСЛИ ТЕСТО ЗАМЕСЯТ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПИЩЕВЫХ ДОБАВОК ИЛИ ИНЫХ ИНГРЕДИЕНТОВ, ТО ПОЛУЧИВШИЙСЯ ПРОДУКТ УЖЕ НАЗОВУТ НЕ «ХЛЕБОМ», А «ХЛЕБНЫМ ИЗДЕЛИЕМ». НЕ ВСЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ОТРЕАГИРОВАЛИ НА НОВЫЙ ЗАКОН ПОЛОЖИТЕЛЬНО. ОДНАКО НА КУБАНИ УЖЕ ЕСТЬ КОМПАНИЯ, ПРОИЗВОДЯЩАЯ ХЛЕБ ИСХОДЯ ИЗ СТАНДАРТОВ ЕГО НАТУРАЛЬНОСТИ И КАЧЕСТВА, А ЗНАЧИТ, УЖЕ ДАВНО РАБОТАЮЩАЯ ПО КАНОНАМ ЭТОГО ЗАКОНА. РЕЧЬ ИДЕТ О КРУПНЕЙШЕМ В АНАПЕ ПРЕДПРИЯТИИ — ОАО «АНАПСКИЙ ХЛЕБОКОМБИНАТ»

ОАО «Анапский хлебокомбинат» — современное производство, успешно сочетающее новые технологии и опыт русских хлебопеков. Комбинат выпускает более 55 видов хлебобулочных изделий: хлеб, батоны, сдоба, ржано-пшеничные изделия. Достижения ОАО «Анапский хлебокомбинат» отмечены Российским союзом пекарей. За вклад в развитие хлебопекарной отрасли, предприятие занесено в Книгу Почета с вручением премии «Золотой каравай». В 2007 г. за отличное качество хлебобулочных изделий, регулярно подтверждаемое на отраслевых выставках, предприятию присужден почетный приз Администрации Краснодарского края «Стелла качества». Продукция, выпускаемая ОАО «Анапский хлебокомбинат» неизменно получает признание на краевых и всероссийских выставках и конкурсах. Знак качества «Сто лучших товаров Кубани», десятки золотых и серебряных медалей Всероссийской выставки «Золотая осень», свидетельствуют о высочайшем качестве продукции и творческом подходе к работе коллектива предприятия. Руководителем уникального хлебокомбината является Валентина Драгалова. Под ее руководством строилось предприятие, налаживалась работа цехов и отделов. Под ее руководством хлебокомбинат продолжает успешно работать и развиваться.

ОАО «Анапский хлебокомбинат» — один из крупнейших на Черноморском побережье заводов по производству хлебобулочных изделий. Ежедневно комбинат выпускает с конвейера 20—25 т хлеба, в летний период объем увеличивается до 35 т хлеба.

Лозунг, а заодно и главный принцип ОАО «Анапский хлебокомбинат» — «Здоровье через хлеб». На практике это выражается в том, при производстве хлебобулочных изделий на заводе применяют только натураль-

ное сырье. Залог успеха предприятия — в верности традициям. Именно поэтому на заводе отдают предпочтение классической технологии производства хлеба. Тесто готовится в бункерном тестоприготовителем И8-ХТА/6, на больших густых опарах, с использованием жидких дрожжей. Живой хлеб, где сохраняются все витамины и микроэлементы, имеет особый вкус и аромат — это здоровый, по-настоящему полезный и безопасный продукт. Вся продукция вырабатывается исключительно из натурального высококачественного сырья, имеющего сертификаты соответствия и качественные удостоверения.

Особенность завода в том, что предприятие хранит старинные традиции и рецептуры, и при этом внедряет инновационные технологии, приобретает новое оборудование и модернизирует имеющееся.

Недавно, в мае 2010 г., завершена установка универсальной линии швейцарской фирмы Glimek для разделки слабого и липкого теста. Универсальность оборудования заключается в том, что на нем можно осуществлять формовку ржано-пшеничного теста влажностью до 80%. Тестоформовочная машина оборудована опциями для отделки изделий зерновыми смесями. Полная автоматизация линии и впрыскивание масла на вращающиеся части оборудования, позволяют снизить уровень ручного труда и риск залипания теста. На новой линии можно производить пшеничные и ржано-пшеничные изделия с содержи-

ем ржаной муки до 80%. Это позволяет выпускать широкий ассортимент изделий, обрабатывать сложное тесто с содержанием солода и патоки, что дает возможность расширить ассортимент хлебобулочных изделий выпускаемых на предприятии. Большим преимуществом линии является возможность выпуска мелкоштучных ржано-пшеничных изделий с зерновыми посыпками. Производительность линии, позволяет обеспечить гостей курорта и анапчан такими новинками, как: хлеб подовый «Кубанский Казачий», изделия слоенные «Жемчужные», «Круассаны», и, конечно же, уже полюбившимися хлебами: «Горгиппия», «Анапский лучик», «Зерно Анапы».

Предприятие гарантирует, что Вы получите вкусный, качественный и безопасный продукт на любой вкус. Здоровье через хлеб — таким должен быть результат исполнения закона.

**Краснодарский край,
г. Анапа,
ул. Астраханская, 102,
тел./факс: 8 (86133) 3-20-73
сбыт: 8 (86133) 4-59-21
тел./факс: 8 (86133) 4-56-22**

На фото: линия для разделки слабого и липкого теста фирмы Glimek



на правах рекламы

Текст: Юрий Харченко, к. с.-х. н.

ЗЕМЛЯ ДОРОЖЕ ДЕНЕГ

ЕЩЕ В 2004 Г. НА ЗАСЕДАНИИ ПРЕЗИДИУМА ГОСУДАРСТВЕННОГО СОВЕТА, БЫЛ ЗАСЛУШАН ДОКЛАД «О РОЛИ СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УСТОЙЧИВОМ РАЗВИТИИ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ». В ДОКЛАДЕ АВТОРЫ УКАЗАЛИ НА СЕРЬЕЗНЫЕ ПРОБЛЕМЫ В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ АГРОПРОМЫШЛЕННОЙ ОТРАСЛИ: НИЗКУЮ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА, ВЫСОКУЮ ЭНЕРГОЗАТРАТНОСТЬ, ОТСТАЛУЮ ТЕХНИЧЕСКУЮ ОСНАЩЕННОСТЬ, СИСТЕМАТИЧЕСКОЕ УХУДШЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ОБСТАНОВКИ, ПАДЕНИЕ ПЛОДОРОДИЯ ПОЧВЫ И, КАК СЛЕДСТВИЕ ЭТОГО, УМЕНЬШЕНИЕ УРОЖАЙНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР, НЕКОНКУРЕНТОСПОСОБНУЮ СЕБЕСТОИМОСТЬ, НИЗКИЕ ВАЛОВЫЕ СБОРЫ. ВСЕ ЭТО ПОВЛЕКЛО ЗА СОБОЙ СУЩЕСТВЕННОЕ ОТСТАВАНИЕ АГРАРНОГО СЕКТОРА РОССИИ ОТ ВЕДУЩИХ СТРАН ЕВРОПЫ И АМЕРИКИ ПО ВСЕМ НАПРАВЛЕНИЯМ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

ПЕРЕД ОПАСНОЙ ЧЕРТОЙ

Но, несмотря на это, авторы доклада подчеркнули, что у нас есть все необходимые возможности выполнить задачу, поставленную Президентом Российской Федерации, об удвоении ВВП, особенно применительно к зерновому производству (довести производство зерна до 130 – 150 млн т, и приблизиться к среднерасчетным мировым нормативам 1,0 – 1,2 т/чел.). Дело в том, что агроклиматический потенциал нашей страны в наибольшей степени пригоден для возделывания зерновых культур.

«Россия имеет все предпосылки стать зерновой державой», – говорится в докладе.

Опираясь на мировой опыт, авторы указывают и на единственное правильное решение этой задачи – переход к ресурсосберегающим технологиям возделывания сельскохозяйственных культур на базе технического перевооружения производства, повышения квалификации кадров, развития рыночной инфраструктуры.

Вся эта критика и рекомендации по преодолению отставания в равной степени относятся и к одному из луч-

ших аграрных регионов России – Северному Кавказу. Здесь такая же высокая энергозатратность, морально и физически устаревшая техника, систематическое падение плодородия почвы, практически полное отсутствие материальной и теоретической базы для перехода к ресурсосберегающим (нулевым) технологиям возделывания сельскохозяйственных культур, особенно технических. Однако, несмотря на обеспокоенность Президента России и Государственного совета, трудно ожидать в ближайшее время на Кубани перехода на совре-



менные технологии. Кроме причин, вызванных трудностями перестройки общественно-экономической формации и мировым экономическим кризисом, безусловно затрудняющих быстрый переход к ресурсосберегающим природоохранным технологиям, существуют и чисто субъективные причины.

В официальных кругах кубанской аграрной науки господствует мнение, что уникальность кубанских черноземов не позволяет без глубокой отвальной пахоты успешно возделывать ни одну сельскохозяйственную культуру. Именно это мнение красной нитью проходит через методические рекомендации «Система земледелия Краснодарского края», изданные в Краснодаре в 2009 г. И, хотя, общая терминология рекомендаций звучит в унисон с авторами доклада, а теоретический раздел приветствует повсеместное внедрение минимальных и нулевых технологий и их перспективность на Кубани, в разделе конкретных рекомендаций, технологии возделывания всех культур базируются на традиционной отвальной вспашке, как это было 10, 20 и 30 лет назад.

Подсолнечник, сахарная свекла, соя, озимый рапс, кукуруза – все эти культуры рекомендуется возделывать по технологиям на базе глубокой отвальной пахоты. Так что же принципиально нового в технологии возделывания сельскохозяйственных культур предлагают современные научные основы систем земледелия для производителей Кубани? Рацио-

нальное внесение минеральных удобрений? Использование навоза? Соблюдение научно обоснованного чередования культур и севооборотов с 10—15% многолетних трав? Все это уже было в советское время в сочетании с культурной высококачественной пахотой. И что получили в итоге? Богатейшие кубанские черноземы потеряли 50% гумуса, а значит, на столько же уменьшилось их плодородие. 71% сельскохозяйственных угодий подвержен дефляции. И все эти негативные явления авторы «Системы земледелия» непосредственно связывают с отвальной вспашкой. «Черноземы со временем теряют свое плодородие как за счет дефляционных процессов, преимущественно развитых в северных и северо-восточных районах степной части (на Кубани все знают, что эти процессы повсеместны), так и за счет усиленной их эксплуатации интенсивной глубокой обработкой». Реально ли при таком интенсивном падении естественного плодородия черноземов с помощью удобрений и других факторов уже в ближайшие годы получение высоких стабильных урожаев? Маловероятно! По данным Международной сельскохозяйственной организации при ООН (ФАО), в нормальных условиях 80% урожайности дает уровень плодородия почв и только 20% зависит от других факторов. Наличие органиче-



ского вещества (гумуса) – основной признак, отличающий почву от песка и другого грунта. Возможно ли на базе существующих зернопропашных и зерно-травяно-пропашных систем, в основе которых лежит отвальная вспашка, обеспечить даже сохранение, не говоря уже о приросте, естественного содержания гумуса и плодородия почвы в целом? Опыт научных учреждений всего мира и наша повседневная производственная практика однозначно утверждают: нет!

Почему же, понимая, что интенсивная обработка (отвальная вспашка) ведет к распылению почвы, слитизации и образованию плужной подошвы, дефляции, сжиганию гумуса и попросту к уничтожению естественного плодородия черноземов, мы не можем оторваться от этого приема? Причина лежит в недрах нашего подсознания, в нашей психологии. Понимая, как трудно искоренить рабскую психологию у человека, родившегося рабом, Моисей сорок лет водил свой народ вдали от цивилизации в ожидании, пока подрастет новое, свободное поколение и умрет последний бывший раб. Неужели и нам нужно ждать, пока умрет поколение, воспитанное на «пахоте»?

Прошло более 100 лет с тех пор, как русский агроном И. Е. Овсинский впервые указал на плуг как первопричину закона убывающего плодо-



для пекарен,
хлебозаводов,
кондитерских
цехов

КОНВЕКЦИОННО-РОТАЦИОННЫЕ

ПЕЧИ





- хлебопекарные
- кондитерские
- тоннельные

на электроэнергию,
газе или жидком
топливе

ГАРАНТИЯ 2 ГОДА

г. Краснодар, ул. Ставропольская, 18
т.: 8 (861) 268-20-09, 267-54-80
e-mail: 2682009@mail.ru; www.belkras.ru

родия. Но тогда официальная аграрная наука не признала его открытия и вместо изучения и совершенствования этого направления бросила весь научный и административный потенциал на дискредитацию его работ. Русские, в том числе и кубанские, черноземы не продержатся еще 100 лет, если мы не изменим свое отношение к приемам их обработки. А ведь сельское хозяйство всегда было основой благополучия России: и в царское время, и в период индустриализации, и сейчас.

ПОКА ГРОМ НЕ ГРЯНЕТ

«Пока гром не грянет, мужик не перекрестится», — говорит русская поговорка. Мы не имеем права подходить к той опасной черте, когда в наших черноземах не останется гумуса. Утверждения, что, не изменяя системы обработки почвы, с помощью 10—15% многолетних трав в севообороте или внесении 20—40 т/га навоза можно остановить падение содержания гумуса и в целом плодородия почвы, — самообман. Если для нас небедительны 50-летние опыты Донско-

го зонального института, доказавшие, что при отвальной вспашке ни севооборот, ни минеральные удобрения, ни 40 т/га навоза не остановили падения гумуса в почве, то можно обратиться к многолетним опытам СКНИПТИ-АП, которые проводились в ОПХ «Газырское» Выселковского района под руководством доктора сельскохозяйственных наук Н. И. Гайдаша. При отвальной вспашке даже при внесении 80 т/га навоза содержание гумуса снизилось с 3,3% до 3,16%. И только при дозах 600 т/га гумус повысился с 3,3% до 3,52%. Но при сегодняшнем состоянии животноводства маловероятно найти даже 10—15 т/га навоза. Стоит ли обманывать самих себя?

Да, отсутствие долгосрочных стационарных опытов по изучению нулевых и других ресурсосберегающих технологий, о которых говорят Президент России и президиум Государственного совета, — наша общая беда. Но кто мешает нам заложить такие долгосрочные стационарные опыты? А краткосрочные, 2—3-летние, опыты по изучению влиянию нулевых и других способов обработки почвы на ее естественное плодородие на базе старой техники и уходящих в прошлое, устаревших

(минувшего века) теоретических установок не могут быть серьезным препятствием для глубокого изучения и внедрения его в нашу повседневную практику. Тем более, что в силу давления подсознания, наши аграрные лидеры, воспитанные в духе незыблемости канонов глубокой отвальной пахоты, эти опыты проводили с целью доказать несостоятельность в условиях Кубани, нового направления в сравнении с классической, на базе отвальной вспашки, системой земледелия. Как это похоже на то, что было и 100 лет назад с предложениями И. Е. Овсинского! А ведь сегодня страны, перешедшие на систему земледелия в соответствии с идеями И. Е. Овсинского, начинают кормить мир. Почему же мы по-прежнему цепляемся за старые идеи?

Если мы не хотим остаться на аграрных задворках Евросоюза, то просто обязаны прислушаться к рекомендациям Государственного совета о переходе на современные ресурсосберегающие природоохранные технологии. Это единственный путь для успешного выживания России при вступлении в ВТО.



ООО "НПФ "НИТРО"

ООО "Научно-производственная фирма "Нитро" более 19 лет успешно работает на рынке химической продукции. Наличие обширных связей с заводами и смежными предприятиями, а также структуры складских хозяйств, позволяет в кратчайшие сроки формировать отгрузку продукции любыми партиями (вагоны, контейнеры, автотранспорт) по заявкам заказчика.



ООО "НПФ "Нитро" имеет возможность поставить следующую продукцию:

- минеральные удобрения (аммиачная селитра, аммофос, карбамид, азофоска)
- средства защиты растений (гербициды, фунгициды, инсектициды)
- графит, графитовые и фторопластовые изделия, заготовки
- парафин пищевой и технический
- комплексоны ОЭДФ, НТФ
- кислоты (соляная, серная, серная аккумуляторная, сульфаминовая)
- резино-технические изделия (рукава, манжеты, ремни)
- силикагель (КСКГ, КСМГ, ШСМГ, индикаторный)
- сода (каустическая, кальцинированная, пищевая)
- соль пищевая, техническая ■ эмульсол ■ стекло жидкое
- гидрофобизаторы (Пента, Софэксил, ГЖ-1)
- пластификаторы (сухие и жидкие) - пеногасители
- катионит КУ 2-8, сульфатугаль, угаль активированный
- цеолит ■ этиленгликоль ■ электролит (щелочной и кислотный)

350049, г. Краснодар, ул. Котовского, 42, тел./факс: (861)216-83-63, 216-83-64, 216-83-65, 248-94-54, 248-94-51
E-mail: nitpo@nitpo.ru nitpo@mail.ru www.nitpo.ru

ДОРОГО И СЕРДИТО

Текст: Полина Криворучко, к.ф.н., директор по маркетингу, начальник отдела маркетинговых исследований и консалтинга «Ваш Советник»

УБОРКА ТОЛЬКО НАЧИНАЕТСЯ И СОВСЕМ НЕМНОГИЕ АГРАРИИ ЗАДУМЫВАЮТСЯ О ПОСЕВНОЙ КАМПАНИИ. НО ПРОЙДЕТ СОВСЕМ НЕМНОГО ВРЕМЕНИ И ВОПРОС О СЕМЕННОМ МАТЕРИАЛЕ И ЕГО КАЧЕСТВЕ СНОВА СТАНЕТ АКТУАЛЬНЫМ. ИССЛЕДОВАНИЕ РЫНКА СЕМЯН ПОДСОЛНЕЧНИКА В ЮФО, ПОДГОТОВЛЕННОЕ АКГ «ВАШ СОВЕТНИКЪ», ОБЛЕГЧИТ ВЫБОР. ПРОДАВЦАМ ЖЕ ДАННЫЙ МАТЕРИАЛ ПОЗВОЛИТ СТАТЬ БЛИЖЕ К ПОТРЕБИТЕЛЯМ ИХ ПРОДУКЦИИ

Большинство хозяйств ЮФО выращивают зарубежные гибриды подсолнечника. Обычно хозяйства высевают одновременно и зарубежные и отечественные семена. Больше всего зарубежных гибридов выращивается в Краснодарском крае. Примерно в равных долях хозяйства исследованных регионов высевают отечественные сорта и отечественные гибриды.

Кондитерские сорта занимают около десятой части площадей, засеянных подсолнечником.

Отечественные гибриды пользуются спросом и в Ростовской области — их выращивают более половины хозяйств. В Волгоградской области предпочитают выращивать отечественные сорта подсолнечника. Это объясняется менее плодородными почвами и менее благоприятными климатическими условиями области, а отечественные сорта, как известно, более стабильны и выносливы.

Покупая дешевые семена, хозяйства не всегда тщательно выполняют необходимые для выращивания мероприятия. Респонденты разных регионов высказались практически одинаково по основным критериям выбора посевного материала — урожайность и устойчивость к болезням лидируют по всем регионам.

Абсолютное большинство респондентов выбирают поставщиков посевного материала, предлагающих более качественную продукцию. Второй по важности критерий — это цена семенного материала, и третий — хорошая репутация и надежность поставщика. Важным критерием является также наличие системы скидок и бонусов. Большинство респондентов готовы менять старого поставщика в пользу более выгодных ценовых предложений (скидки, рассрочки, цена). Это означает, что основная часть хозяйств не удовлетворена предлагаемыми условиями сотрудничества и готова рассматривать новые предложения. Основные предпочтения по стимулированию покупок семян были отданы отсрочке платежа или рассрочке его на определенное время, а также скидкам от объема закупок. Преобладающие предложения поставщиков по условиям оплаты семян подсолнечника — это выплата всей стоимости единовременно.

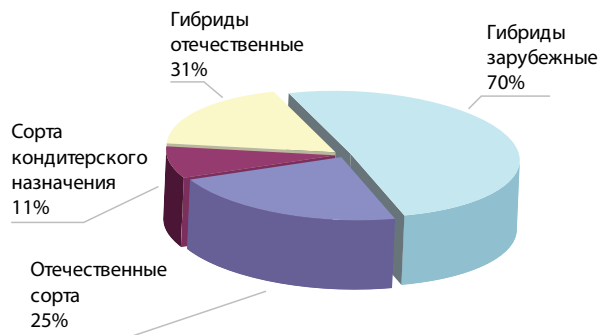
Большая часть опрошенных респондентов не пользуются субсидиями и кредитами сельхозпереработчиков, а оплачивают приобретаемый посевной материал только собственными средствами.

Цены на одноименные семена различаются по каждому региону. При этом уровень цен в Краснодарском крае выше, чем в Ростовской и Волгоградской областях.

Из отечественных семян перспективными будут являть-

ся качественные гибриды, ориентированные на средние и крупные хозяйства всех исследованных регионов. Отечественные сорта не имеют перспектив, за исключением Волгоградской области. Для сортов кондитерского назначения перспективными регионами являются Волгоградская и Ростовская области.

Сортовой состав подсолнечника, высеваемый хозяйствами исследуемых регионов

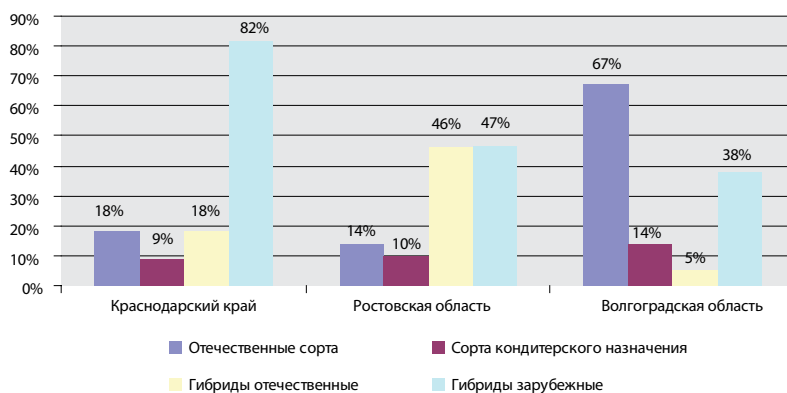


Большинство хозяйств Юга России выращивают зарубежные гибриды — 70% респондентов. Обычно хозяйства высевают одновременно и зарубежные и отечественные семена.

Примерно в равных долях хозяйства высеивают отечественные сорта и отечественные гибриды (31% отечественные гибриды, 25% — отечественные сорта).

11% — приходится на сорта кондитерского назначения.

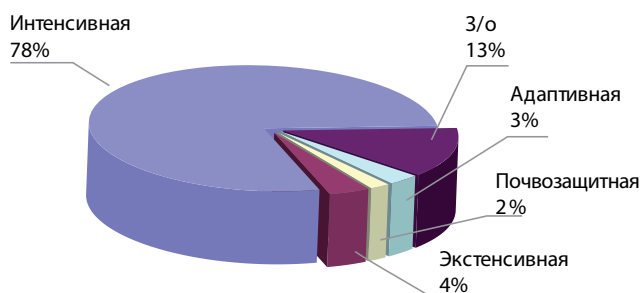
Сортовой состав подсолнечника, высеваемый хозяйствами исследуемых регионов в отдельности



Больше всего зарубежных гибридов выращивается в Краснодарском крае. В Ростовской области отечественные и зарубежные гибриды имеют одинаковую распространенность, 46% и 47% соответственно. Отечественные гибриды активно пользуются спросом в Ростовской области — их выращивают чуть менее половины опрошенных хозяйств. В Волгоградской области предпочитают выращивать отечественные сорта подсолнечника. Это объясняет-

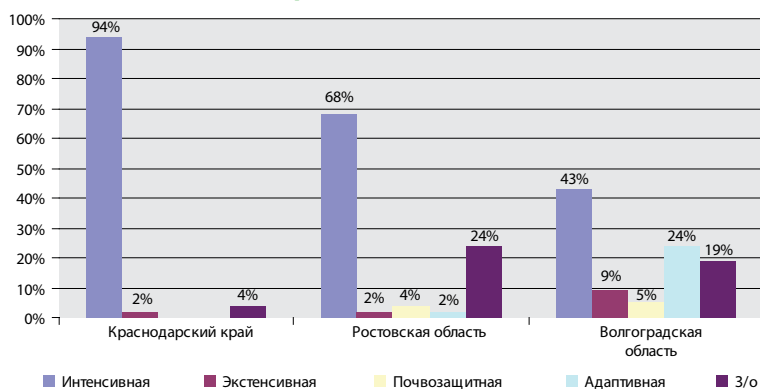
ся менее плодородными почвами и климатическими условиями области, а отечественные сорта, как известно, более стабильны и выносливы.

Технологии выращивания подсолнечника



78% хозяйств выращивают подсолнечник интенсивным способом, 4% — экстенсивным, 3% хозяйств применяют адаптивную технологию, 2% — почвозащитную и 13% респондентов затруднились ответить на данный вопрос.

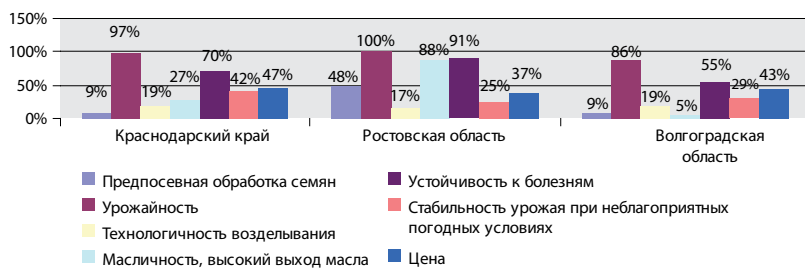
Технологии выращивания подсолнечника



По результатам исследования видно, что в исследуемых регионах преобладает интенсивная технология выращивания подсолнечника. Все технологии возделывания практикуют в Волгоградской области — это объясняется более сложными климатическими условиями данной территории.

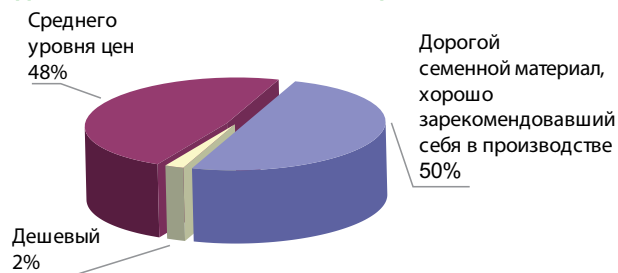
Технологии возделывания по регионам полностью подтверждают информацию о распределении сортового состава в каждом регионе. Например, Краснодарский край и Ростовская область, возделывающие преимущественно зарубежные гибриды, лидируют и в применении интенсивной технологии возделывания.

Рейтинг критериев при выборе семян, % от всех респондентов



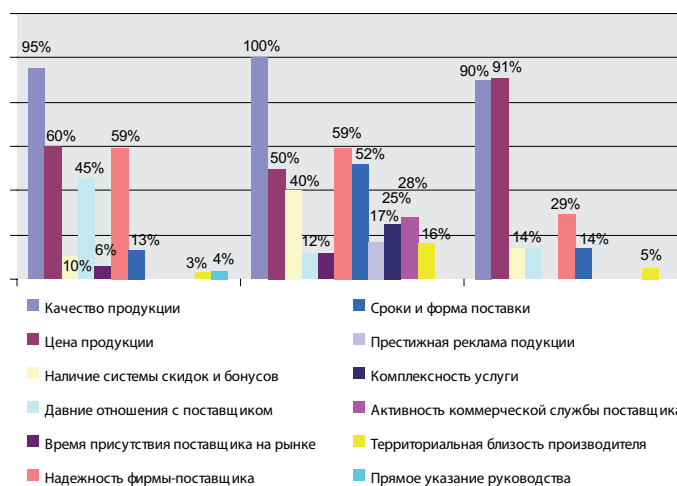
При выборе посевного материала хозяйства в первую очередь ориентируются на показатель — «урожайность». Устойчивость к болезням занимает второе место по оценке важности по всем трем регионам. Последующие оценки немного отличаются по каждому региону.

Предпочтения по соотношению цена/качество



Половина хозяйств предпочитает использовать дорогой и качественный семенной материал, 48% — ориентируются на семенной материал оптимальной по соотношению цена — качество, всего 2% хозяйств экономят, покупая дешевые семена.

Рейтинг критериев выбора поставщика семян по оценке «очень важно», % от всех ответов



При выборе поставщика семян абсолютное большинство респондентов выбирают поставщиков, предлагающих более качественную продукцию. Второй по важности критерий — это цена семенного материала, и третий — хорошая репутация и надежность фирмы. Важными критериями являются также сроки поставки продукции и наличие системы скидок и бонусов.

Наиболее известными поставщиками/производителями являются следующие:

- «Сингента» — 18%
- «Аверс» — 16%
- «ВНИИМК» — 15%
- «Пионер» — 8%
- «Агроземинвест» — 7%.

Текст: С. Макридин, Т. Толорая, доктор сельскохозяйственных наук, В. Малаканова, Д. Ломовской, кандидаты сельскохозяйственных наук, Р. Ласкин, Д. Таран
ГНУ Краснодарский НИИСХ РОССЕЛЬХОЗАКАДЕМИИ

КУКУРУЗА: КАК ВЫРАСТИТЬ И СЭКОНОМИТЬ

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНА КУКУРУЗЫ ВО МНОГОМ ЗАВИСИТ КАК ОТ ПОГОДНЫХ УСЛОВИЙ, ТАК И ОТ СПОСОБОВ УХОДА ЗА ПОСЕВАМИ. БЕЗУСЛОВНО, ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ ЗЕРНА КУКУРУЗЫ ХОЗЯЙСТВА СТАРАЮТСЯ СОКРАТИТЬ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ И ДЕНЕЖНЫЕ ЗАТРАТЫ, ПРИ ЭТОМ СОХРАНЯЯ МАКСИМАЛЬНУЮ УРОЖАЙНОСТЬ. НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ИСКЛЮЧЕНИЕМ И ТАКОЙ ЭЛЕМЕНТ ТЕХНОЛОГИИ ВОЗДЕЛЫВАНИЯ КАК ЗАЩИТА ПОСЕВОВ ОТ СОРНОЙ РАСТИТЕЛЬНОСТИ. СОТРУДНИКИ ГНУ КРАСНОДАРСКИЙ НИИСХ РОССЕЛЬХОЗАКАДЕМИИ, ПРОВЕЛИ ИССЛЕДОВАНИЯ, В ХОДЕ КОТОРЫХ ДОКАЗАЛИ, ЧТО МОЖНО И УРОЖАЙ ХОРОШИЙ ПОЛУЧИТЬ, И СЭКОНОМИТЬ



Дело в том, что применение гербицидов и междурядных культиваций не всегда обеспечивают высокие экономические показатели, а зачастую и вовсе являются причинами снижения рентабельности производства (ввиду больших затрат денежных средств и горюче-смазочных материалов). Поэтому целью наших исследований было изучение различных сочетаний уходных мероприятий и выявление наиболее эффективных агроприемов. Особенно это актуально тогда, когда погодные условия вегетационного периода кукурузы год от года сильно меняются. Поэтому для выполнения поставленной цели в 2006—2009 гг. закладывали четырехфакторный опыт

по методу расщепленных делянок. Его проводили на экспериментальной базе отдела селекции и семеноводства кукурузы Краснодарского НИИСХ Россельхозакадемии на черноземе выщелоченном малогумусном сверхмощном. Фактор А состоял из гербицидного фона и без него. Использовали почвенный гербицид харнес, 2,5 л/га перед посевом с заделкой при предпосевной культивации. Каждый из этих фонов расщепляли на два варианта (фактор В) с применением смеси послевсходовых гербицидов в фазе 5-6 листьев у кукурузы — титус, 40 г/га плюс банвел, 0,3 л/га и без их внесения. Делянки третьего порядка (фактор С) состояли из пяти вариантов: без

культивации междурядий; однократная культивация в фазе 5—6 листьев; двукратная культивация в фазе 5—6 и 8—9 листьев; однократная культивация плюс окучивание в фазе 9—10 листьев; двукратная культивация плюс окучивание. Четвертый фактор D — густота растений 50 и 65 тыс./га формировали ручной прорывкой в фазе 3—4 листьев. Высевали семена среднеспелого гибрида кукурузы — Краснодарский 385 МВ.

Погодные условия в период проведения опыта были неодинаковыми. Сравнительно благоприятными были 2006 и 2008 гг., со среднесуточными температурами за вегетационный период 22,6 °С и 22,2 °С, и суммой

осадков 256 и 161 мм. Гидротермический коэффициент в эти годы составил 0,92 и 0,59. Несмотря на то, что гидротермический коэффициент в 2008 г. был ниже многолетнего показателя, за счет равномерного распределения осадков и оптимальных среднесуточных температур урожайность достигла хорошего уровня.

Вегетационный период кукурузы в 2007 г. был экстремально засушливым и жарким. 2009 г. был менее засушливым, но достаточно жестким для выращивания кукурузы. Сумма осадков за вегетационный период составила 170,4 мм, а их распределение неравномерное.

Наиболее благоприятными были 2006 и 2008 гг. с урожайностью по вариантам опыта 38,6—63,9 ц/га. В эти годы следует отметить высокую эффективность применения почвенного гербицида, обеспечившего при густоте растений 50 тыс./га урожайность 56,8 ц/га, превысившего контрольный вариант — на 18,2 ц/га. При этом, эффективность почвенного и послевсходового гербицидов на урожайность зерна кукурузы была практически одинаковой, а разница при густоте растений 65 тыс./га была всего 1,5 ц/га в пользу почвенного гербицида. Влияние междурядных культиваций на фоне гербицидов ощутимых прибавок урожайности не давало.

В условиях засушливого климата 2007 и 2009 гг. эффективным было влияние послевсходовых гербицидов на продуктивность кукурузы. Так, урожайность на вариантах применения баковой смеси титуса и банвела составила 32,6—40,5 ц/га. На фоне по-

чвенного гербицида харнес, 2,5 л/га она снижалась до 25,3—33,6 ц/га. Среди вариантов механического способа ухода, лучшим было проведение однократной междурядной культивации в сочетании с окучиванием. Оно являлось равноценным внесению почвенного гербицида и обеспечило урожайность 24,9 ц/га. Повышение густоты стояния растений в эти годы было неэффективным, в связи с засушливыми погодными условиями.

Анализ данных за 2006—2009 гг. исследований показывает, что наибольшую величину урожая — 48,6—49,9 ц/га обеспечило совместное применение почвенного и послевсходового гербицидов.

Оценка экономической эффективности изучаемых способов ухода за посевами в 2006—2009 гг. показала, что наибольший доход с 1 га был получен при совместном применении почвенного и послевсходового гербицидов при густоте растений 50 тыс./га — 8380 руб. Возделывание кукурузы без химических мер борьбы с сорняками показало рентабельность 5,2—43,6%. На фоне без применения почвенного гербицида сочетание однократной культивации с использованием баковой смеси послевсходовых гербицидов титус, 40 г/га плюс банвел, 0,3 л/га при густоте растений 50 тыс./га обеспечивало наибольший уровень рентабельности — 78,5% при доле уходных работ — 11% от общей стоимости затрат на 1 га. При этом сочетание этих способов уничтожения сорняков уступало в урожайности лучшему варианту 3,1 ц/га. Самый интенсивный вариант ухода при густоте растений 65 тыс./га, по уровню рентабель-

ности, оказался сопоставим с внесением только послевсходового гербицида, превысив его по величине чистого дохода на 782 руб./га при разнице в урожайности 5,3 ц/га.

По данным засушливых 2007 и 2009 гг., экономический эффект от проведения окучивания в фазе 9—10 листьев, на фоне послевсходового гербицида и однократной культивации, по сравнению с аналогичным вариантом, но без окучивания, выражался в повышении чистого дохода на 1388 руб. При этом, двукратная культивация на фоне применения послевсходовых гербицидов не способствовала энергосбережению и снижала рентабельность возделывания кукурузы, преимущественно при густоте растений 50 тыс./га на 4,2—5,0%. Тогда как при густоте 65 тыс./га она была 0,3—1,2%. При совместном внесении почвенного и послевсходового гербицидов использование почвенного гербицида было неэффективно и снижало чистый доход в среднем на 25,6%, а рентабельность на 31,8%.

Таким образом, условия выращивания кукурузы влияют на эффективность способов защиты посевов от сорняков. Так, в благоприятные годы, более выгодно применять сочетания почвенного и послевсходового гербицидов без механического способа ухода, а в сухие годы и годы с неравномерным распределением осадков действие почвенных гербицидов ослаблено и не обойтись без сочетания внесения баковой смеси послевсходовых гербицидов, однократной культивации в фазе 5—6 листьев и окучивания растений в фазе 9—10 листьев.



ЖАТКИ

- для уборки подсолнечника (6 - 8 - 12 - 16 рядные)
- для уборки кукурузы (6 - 8 - 12 рядные)

для любых видов и типов
зерноуборочных комбайнов
отечественного и импортного
производства

Официальный представитель
завода Металагро АД (Болгария) в России -
ООО "ДелКомАгро" (Ростов-на-Дону)
тел: 8(863)2924252, 89289568280, факс: 8 (86340)25585
e-mail: DELKOMAGRO@yandex.ru
Металагро АД : www.metalagro.bg;
metalagro_nkolev@abv.bg

Болгария вернулась!
Те самые болгарки!

Текст: Сергей Кононенко, д. с-х. н., Северо-Кавказский
НИИ животноводства, Ирина Кононенко, зав. лабораторией
ЗАО «Премикс», Кубанский госагроуниверситет

СОРГО ДЛЯ БРОЙЛЕРОВ

ПРИОРИТЕТНЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ «РАЗВИТИЕ АПК РФ», ПРЕДПОЛАГАЕТ РАЗВИТИЕ ОТЕЧЕСТВЕННОГО ПТИЦЕВОДСТВА, КАК ОДИН ИЗ СПОСОБОВ ДОСТИЖЕНИЯ ПОЛНОЙ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ НЕЗАВИСИМОСТИ СТРАНЫ. ДЛЯ ТОГО, ЧТОБЫ ОТРАСЛЬ ПТИЦЕВОДСТВА УЖЕ В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ ПОКАЗАЛА ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ, ВАЖНО ИМЕТЬ ДОСТАТОЧНОЕ КОЛИЧЕСТВО ПОЛНОЦЕННЫХ СБАЛАНСИРОВАННЫХ ПО ВСЕМ НЕОБХОДИМЫМ ВЕЩЕСТВАМ КОМБИКОРМОВ. ВЕДЬ БЕЗ ЭТОГО ДРУГИЕ МЕРЫ ПО РАЗВИТИЮ ПТИЦЕВОДСТВА НЕ ДАДУТ ВЫСОКОГО ЭФФЕКТА



О СОРГО

Без получения гарантированных и стабильных урожаев сельскохозяйственных культур, независимо от погодных и почвенных условий, невозможно обеспечить отрасль птицеводства достаточным количеством комбикормов. На практике, роль базовой культуры в структуре комбикормов для птицы отведена кукурузе. Вместе с тем, в отдельные годы, в условиях Краснодарского края, кукуруза не обеспечивает высокий урожай, а вариации отклонения урожайности этой культуры по годам достигают 50%.

Таким образом, для выполнения поставленных перед отраслью птицеводства задач производства продукции, важен поиск альтернативной

культуры. Такая культура должна обладать равными или большими, чем кукуруза, кормовыми достоинствами, давать гарантированные и большие, чем кукуруза урожаи. Одновременно, такая культура обязана дать более широкий спектр кормов в кормопроизводстве. С нашей точки зрения, такой альтернативной культурой является сорго. Сорговые культуры, благодаря высокой жаро- и засухоустойчивости, неприхотливости к почвам и невысокой требовательности к питательным веществам, могут подстраховать или заменить кукурузу, как в годы с критически складывающимися климатическими условиями, так и в обычное время. Сорго по химическому составу и энергетической ценности близко к кукурузе. Зерно сорго содержит от 60

до 80% крахмала, от 7 до 16% белка, от 1,5 до 6,5% жира. В США в балансе кормового зерна, сорго занимает второе место после кукурузы. Во многом это происходит благодаря урожайности (до 60 ц с 1 га) и исключительной засухоустойчивости сорго. В нашей стране эта высокоценная культура до сих пор не получила должного распространения и признания.

ПРИМУЩЕСТВА СОРГО

Химический анализ зерна нескольких наиболее распространенных отечественных сортов сорго показал, что содержание сырого протеина в нем колеблется от 8,5 до 10,3%, жира — от 2,8 до 4,5%, крахмала — от 54,9 до 56,7%, сахара от 1,5 до 2,4%. Данные



показатели в кукурузе составляют в среднем — 9%, 3,6%, 56,9%, 1,8%, соответственно. Однако сорго по сравнению с кукурузой содержит больше сырой клетчатки и меньше линолевой кислоты. Причем, различия в химическом составе зерна, обусловлены сортовыми особенностями и агрономическими условиями выращивания.

Тепловая обработка и другие способы (гранулирование, экструдирование, флакирование), улучшают усвоение питательных веществ сорго в большей степени, чем в других видах зерна. В опытах Douglas J. N. et al (1991), при скормливании цыплятам (с суточного до 21-дневного возраста) комбикорма с зерном сорго в количестве 53% по массе, достоверно повышался прирост живой массы и снижался расход кормов на единицу прироста, по сравнению, с этими показателями у птицы, получавшей с комбикормом необработанное зерно.

Однако, несмотря на близкие значения основных питательных веществ, сорго, в отличие от кукурузы, содержит антипитательные вещества — цианогенные гликозиды и фенольное соединение — танин. Основным циангликозидом сорго является дуррин. В обычных условиях, цианогенные гликозиды не токсичны. В нормально развивающемся растении, цианогенеза (образования синильной кислоты) не происходит, так как, гликозид и расщепляющий его фермент находятся в разобщенном состоянии. Но, при ухудшении условий, в частности при повышении температуры и влажности хранящегося зерна сорго, в нем начинают действовать фермен-

ты зерна и микробов, способные конвертировать циангликозиды в сахара, синильную кислоту, альдегиды и кетоны. Моногастричные, за счет кислой реакции желудочного сока, в какой-то степени ингибируют расщепляющие циангликозиды ферменты. Поэтому для образования в их организме синильной кислоты, создаются менее благоприятные условия.

Танины являются сложными эфирами ароматических кислот, чаще всего галловой кислоты, с углеводами. Растворы танинов обладают способностью осаждать (свертывать) белки. Танины, как и многие другие вещества фенольной природы, относятся к антипитательным веществам, они могут оказывать отрицательное воздействие на организм птицы, могут изменять обмен минеральных веществ, снижать перевариваемость питательных веществ. Кроме того, танины обладают положительным свойством — осаждают ядовитые алкалоиды и соли тяжелых металлов. Снижается вредное действие танинов добавлением в комбикорма синтетического метионина.

ОПЫТ КОРМЛЕНИЯ

Исследования проводили в виварии ЗАО «Премикс», филиала Кубанского государственного аграрного университета, на бройлерах кросса «РОСС-308». Птица контрольной группы получала в составе комбикорма зерно кукурузы, а в опытной группе 30% кукурузы заменили на зерно сорго. В состав комбикормов обеих групп вводился синтетический метионин,

лизин и ферментный препарат «ЦеллоЛюкс».

Перед проведением опыта в лаборатории качества кормов ЗАО «Премикс» определили химический состав и питательность кормового сорго (%): влаги 13,1, сырого протеина 9,9, сырого жира — 3,2, сырой клетчатки — 1,6, крахмала — 58,5, сахара — 1,2, кальция — 0,12, фосфора — 0,29, лизина 0,24, метионина — 0,15, цистина — 0,16, треонина — 0,31, триптофана — 0,1.

Результаты исследований показали: замена кукурузы на сорго обеспечивает нормальное усвоение комбикормов, что отразилось на продуктивности цыплят.

В первую неделю перевеска показала следующие результаты: в контрольной группе 169 г — вес одного цыпленка, а в опытной — 173 г. Во вторую и третью неделю, соответственно, — 478 и 475 г., 975 и 958 г. То есть, наблюдалась тенденция более высокой интенсивности роста цыплят контрольной группы. А вот в четвертую неделю исследования, были получены среднесуточные приросты в опытной группе — 73 г, что на 8 г, или на 12% выше, чем в контрольной группе. Живая масса бройлера в опытной группе составила 1474 г, а в контрольной 1437 г.

На завершающем этапе опыта живая масса бройлера в контрольной группе составляла 2345 г, а в опытной незначительно отличалась и была на уровне 2321 г. Среднесуточные приросты живой массы за опыт, в соответствии с живой массой в контрольной группе были получены на уровне 54,9 г., а в опытной 54,3 г.

Затраты корма на 1 кг прироста живой массы, были практически одинаковыми и в контрольной группе равнялись 2,10 кг комбикорма, а в опытной на 0,03 кг больше.

Проведенные исследования показали, что использование сорго в комбикормах для цыплят-бройлеров вместо зерна кукурузы, существенно не влияет на прирост живой массы и затраты корма.

Зерно сорго целесообразно использовать в комбикормах для цыплят-бройлеров во все периоды выращивания, в количестве 30% по массе. Таким образом, сорго может частично заменять в комбикормах традиционную зерновую культуру — кукурузу.

БЕЗОПАСНОСТЬ ДОРОЖЕ ДЕНЕГ

ОДИН ИЗ САМЫХ СЕРЬЕЗНЫХ РИСКОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ — «ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР». КОГДА ОТ НЕГО ЗАВИСИТ ПРИБЫЛЬНОСТЬ БИЗНЕСА, НЕОБХОДИМО МАКСИМАЛЬНО СНИЗИТЬ ЕГО ВОЗДЕЙСТВИЕ. ОБ ОДНОМ ИЗ СПОСОБОВ УМЕНЬШЕНИЯ ЭТОГО РИСКА РАССКАЗЫВАЕТ ВЛАДИМИР КЛЕЧКОВСКИЙ, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР «ЦЕНТРА ВЫСШЕГО ВОДИТЕЛЬСКОГО МАСТЕРСТВА»



Владимир, расскажите, каким образом вы предлагаете снизить влияние человеческого фактора на предприятиях?

На предприятиях есть несколько рисков, связанных с перевозками. Начнем с перевозки первых лиц компании. Здесь существует опасность ДТП, в котором топ-менеджер может потерять как минимум время и деньги, а может и здоровье. При перевозке грузов, авария может обернуться как задержкой в поставках, так и во все потерей груза, в результате повреждений в аварии, либо затянувшегося разбора ДТП страховой компанией и ГИБДД (которых надо еще и дождаться). Чтобы снизить данные риски, мы можем предложить нашим клиентам провести корпоративный тренинг для топ-менеджеров, водителей и других сотрудников компании. Кроме того, можно провести индивидуальный тренинг для первых лиц компании или их родственников — это очень востребованная услуга у наших клиентов.

Владимир, в чем отличие курсов высшего водительского мастерства от курсов для получения водительских прав?

Это совершенно разные вещи! Это как сравнивать среднюю школу, причем не самую лучшую и ведущий московский ВУЗ. Как правило, в автошколах нет цели выпустить профессионального и умелого водителя. Да и у учеников еще не сложилось понимание, что нужно не просто получить права, а действительно научиться умело водить автомобиль. Основная же цель подготовки в нашем центре — овладение навыками эффективного контраварийного управления автомобилем. В результате обучения в нашем центре водитель сможет управлять автомобилем в экстремальных условиях, избавиться от опасных навыков в вождении, и научиться управлять автомобилем в различных дорожных условиях (это особенно важно для водителей на предприятиях), сможет распознавать и даже предвидеть опасность. Все эти навыки помогут человеку в сложной дорожной обстановке действовать уверенно, реагировать быстро не допускать ДТП.

В чем основная выгода обучения на курсах?

Конечно, основная выгода и основной смысл обучения на курсах — отсутствие аварий. Это существенная экономия времени, нервов и денег любого водителя, независимо от того какую он должность занимает и на каком предприятии работает, не говоря уже о том, каких потерь удастся избежать самому предприятию...

Нужно ли человеку, у которого большой водительский стаж, проходить обучение?

Безусловно. Это как искусство управления — управлять может каждый, только дай, а вот делать это качественно, всегда добиваясь необходимого результата — только настоящий профессионал.

Поверьте, зачастую, даже у опытного водителя присутствуют неверные и опасные навыки в вождении, а вот навыков действий в критических ситуациях — нет и даже если ранее ему и удавалось избегать аварий, никто не поручится, что в экстремальной ситуации, когда времени на размыш-



ления уже нет, его не подведут рефлексы. Просто потому, что таких рефлексов (например, отработанных навыков скоростного руления) у него нет... не говоря уже о том, что, пройдя наши курсы, водитель просто не допустит саму возможность возникновения аварийной ситуации, научившись распознавать практически любую опасность задолго до того, как она приведет к экстремальной ситуации.

Расскажите о преподавательском составе...

«Центр специальной подготовки» является филиалом московского «Центра высшего водительского мастерства» проф. Цыганкова. Это первая и лучшая в России школа, которая возникла на базе обучения водителей спецслужб. Собственно данная практика имеет место и в настоящее

время. Преподаватели центра являются сертифицированными специалистами высшего класса, прошедшими подготовку не только в спецшколах РФ в городе Москва, но и за границей, например, в широко известной в Европе спецшколе Pro-Drive в Голландии.

С 2002 г. инструктора нашего центра, успешно превращают самых обычных водителей в настоящих асов. Об этом свидетельствуют отзывы более трех тысяч клиентов, а так же рекомендации таких крупных предприятий как «Кубаньэнерго», «Каргилл», «Филип Моррис», «КНАУФ», «Юг-Авто», «Бакра», «Газпром» и других. Кроме того, мы работаем с государственными структурами. У нас проходит обучение и тестирование сотрудники администрации Краснодарского края и спецроты ДПС г. Краснодара. Наши инструктора обучают водителей нефтяных корпораций в командировках на Сахалине, в Сургуте, Са-

лыме, Средней Азии и т. д.

Хотелось бы подробнее узнать, что входит в программу обучения.

Обучение состоит из нескольких частей. В теоретическую часть входят: принципы контраварийного вождения (это и такие, казалось бы простые вещи, как правильная посадка водителя, фазы прохождения поворота и правильные траектории, так и некоторые приемы из спортивного вождения, которые помогают преодолеть экстремальные ситуации на дороге), технология и физика движения автомобиля, а также основы защитного вождения, которые учат как не попадать в опасные ситуации («предвиденье», «айсберг безопасности», навыки распознавания опасности, принцип «независимости», «5 привычек наблюдения» и т. д.). В процессе тренажерной подготовки происходит разрушение неверных и даже опасных навыков руления и отработка ряда способов скоростного руления для дальнейшего применения их на практике.

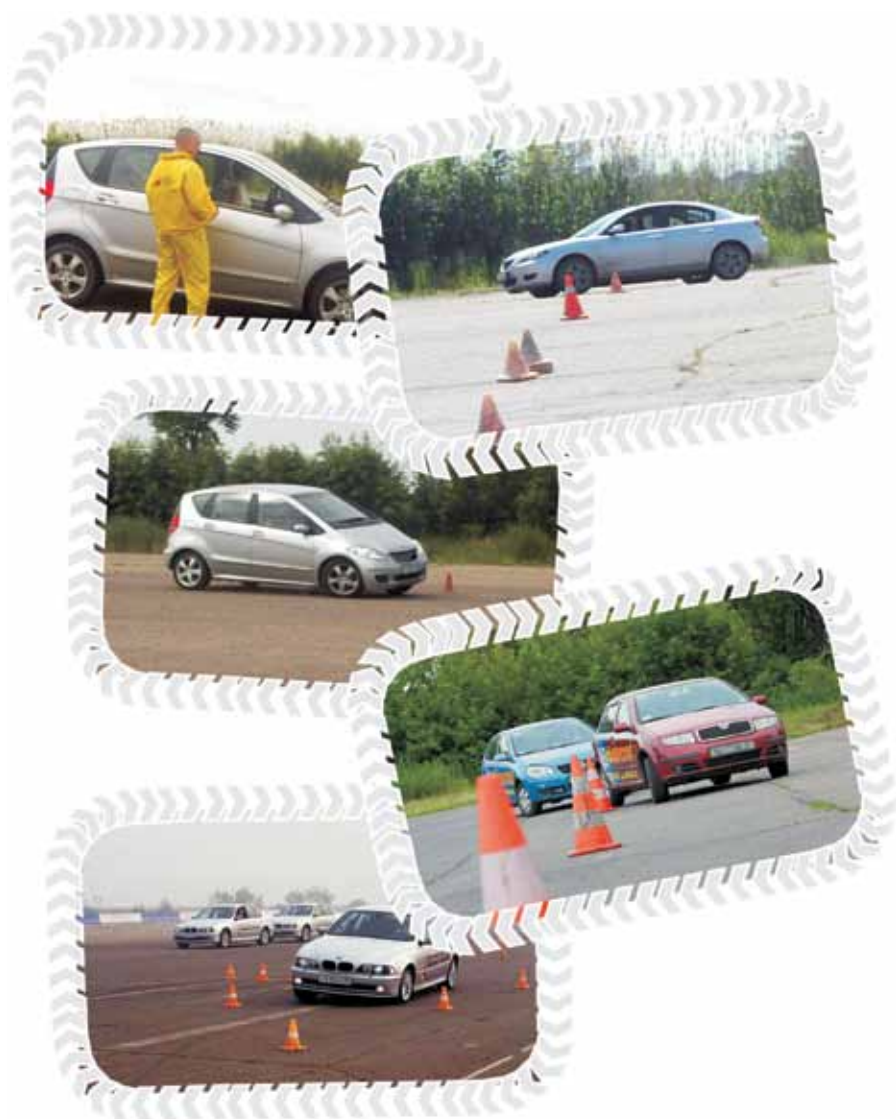
В автодромную практику входят: габаритное и скоростное маневрирование, разгон-торможение, работа со сносом и заносом, прохождение поворотов, «лосиный тест» — «переставка». Если у обучаемых есть желание, мы даем им и так называемый «полицейский» разворот и другие подобные приемы.

Кроме того, возможно индивидуальное вождение по городу, позволяющее протестировать и усовершенствовать навыки водителя по определению дорожных опасностей и рисков и способов защиты от них.

Расскажите о стоимости обучения.

Думаю, что желающим пройти курс обучения в нашем центре о стоимости нужно задуматься в последнюю очередь (к тому же наши услуги вполне доступны). В первую очередь нужно подумать о том, насколько важно для каждого конкретного человека обезопасить на дороге себя, своих родных и близких, а так же снизить риски потерь в бизнесе.

**НОУ «Центр специальной подготовки»
Краснодарская Школа Высшего Водительского Мастерства
г. Краснодар,
ул. Брянская, 6, оф.102
т.: 8 (861) 29-000-29
т.: 8 (928) 21-55-606**



666,7 ТЫС. Т

объем производства в первом квартале 2010 г.
свинины (в живом весе) в России

23,2 ТЫС. Т

мяса бройлеров произведено кубанскими
птицефабриками за первый квартал 2010 г.

2,70 МЛН Т

свинины в убойном весе составит произ-
водство в 2012 г. (согласно прогнозам Ми-
нистерства сельского хозяйства РФ)

22 МЛН

яиц произведено
кубанскими
птицефабриками за
первый квартал 2010 г.

17,9 МЛН

составляет поголовье свиней
в России на 1 апреля 2010 г.

15,3 ШТ.

ежегодно составляет выход деловых
поросят на одну свиноматку (в России)

64,5 КГ

мяса съедает россиянин за год

РЕДАКЦИОННАЯ ПОДПИСКА НА ИЗДАНИЕ «ЖУРНАЛ АГРОБИЗНЕС»:

Уважаемые читатели!

Почему Вам выгодно подписаться на издание «Журнал Агробизнес»:

- Вы гарантированно получаете нужное Вам издание;
- Вам не придется искать нужный номер;
- Вы можете оформить подписку в любое удобное Вам время;
- Вы можете получать электронную версию журнала и читать издание когда Вам будет удобно.

Подписаться на наш журнал можно следующими способами:

Заполнить анкету и отправить ее по e-mail: red.presscenter@gmail.com или по почте: 350000, г. Краснодар, ул. Фадеева, 429/1 оф. 48.

Если же Вы находитесь за пределами России или же Вам просто удобнее получать электронную версию журнала, вышлите заполненную анкету по почте: red.presscenter@gmail.com.

Стоимость подписки на один номер электронной версии журнала — 70 руб.
Годовая подписка электронную версию журнала — 420 руб.

После получения нами оплаты за подписку Вы будете получать электронную версию номера на указанную Вами в анкете электронную почту.

Преимущество подписки на электронную версию — оперативность получения издания. Вы увидите свежий номер раньше, чем другие читатели.

Если Вы оформляете подписку на юридическое лицо, стоит перечислить деньги платежным поручением. Если Вы оформляете подписку на частное лицо, Вы можете оплатить подписку через Сбербанк.

В платежном документе (платежном поручении, бланке почтового перевода или форме ПД-4) нужно указать:

- полное наименование предприятия
- контактный телефон (с кодом города, ИНН, КПП подписчика)
- адрес доставки (с индексом)

Все необходимые документы для бухгалтерии будут отправлены после проведения оплаты. Стоимость одного номера составляет 100 руб.

Подписка на год — 600 руб.

Кроме оформления подписки можно также приобрести отдельные номера «Журнала Агробизнес» в редакции, по адресу:
350000, г. Краснодар, ул. Фадеева, 429/1 оф. 48..

Всем подписчикам необходимо сообщить в редакцию свой точный почтовый адрес с индексом, название организации, фамилию, имя и отчество руководителя.

По всем вопросам, связанным с оформлением подписки, получением журнала и документов, обращайтесь по тел.: +7 (961) 58-244-58 или e-mail: red.presscenter@gmail.com.



Регистрационная анкета

Название организации _____
ИНН / КПП _____
ОГРН _____
Контактное лицо _____
Должность _____

Юридический адрес _____
Страна _____
Почтовый индекс _____
Регион _____
(Область, край) _____
Город _____
(Населенный пункт) _____
Адрес _____

Контакты: Телефон/Факс _____
Электронная почта _____

Извещение

Форма № ПД -4

ООО «Пресс-центр»

(наименование получателя платежа)

ИНН: 2312163639

(ИНН получателя платежа)

№ _____ р/с 40702810630090000891

(номер счета получателя платежа)

ЮЖНЫЙ ФИЛИАЛ ЗАО «БАНК ИНТЕЗА»

(наименование банка и банковские реквизиты)

в г. Ростов-на-Дону

к/с 30101810900000000266 БИК 046027266

Подписка на издание «Журнал Агробизнес»

(период подписки, номер журнала)

Дата _____ Сумма платежа _____ Руб. _____ коп.

Плательщик _____

(Ф.И.О., почтовый адрес, телефон)

Кассир

Квитанция

ООО «Пресс-центр»

(наименование получателя платежа)

ИНН: 2312163639

(ИНН получателя платежа)

№ _____ р/с 40702810630090000891

(номер счета получателя платежа)

ЮЖНЫЙ ФИЛИАЛ ЗАО «БАНК ИНТЕЗА»

(наименование банка и банковские реквизиты)

в г. Ростов-на-Дону

к/с 30101810900000000266 БИК 046027266

Подписка на издание «Журнал Агробизнес»

(период подписки, номер журнала)

Дата _____ Сумма платежа _____ руб. _____ коп.

Плательщик _____

(Ф.И.О., почтовый адрес, телефон)

Кассир

